

BYGGPLÅT | VENTILATION | ISOLERING

NYHETER OCH INFORMATION FRÅN BEVEGO

BEVEGONytt

NR 2 • 2017

GRIPPLE FÖRKORTAR ARBETSTIDEN

Montera kanaler med smidigt vajersystem. SID 10

BEVEGO PRISAT AV SVENSK VENTILATION

– får utmärkelse för mångfaldsarbete. SID 5

SOLEL GER ÖVERSKOTT

BRF i Karlstad tjänar
pengar på sin satsning
SID 9

Special:

VARSAM RESTAURERING AV DETALJRIKT KÖPPARTORN

Läs mer på sidan 6



HUVUDKONTOR

BEVEGO

Box 168 · 441 24 Alingsås
Besöksadress: Malmgatan 8

Tel: 0322-67 14 00
Fax: 0322-63 91 88
E-post: info@bevego.se

FÖRSÄLJNING, LAGER, DISTRIBUTION OCH TILLVERKNING

BORÅS

Rosendalsgatan 12
504 52 Borås
Tel 033-22 53 70
Fax 033-12 67 08
info.boras@bevego.se

KALMAR

Rigavägen 4
393 56 Kalmar
Tel 0480-44 28 30
Fax 0480-44 28 31
info.kalmar@bevego.se

BROMMA

Voltavägen 9-11
168 69 Bromma
Tel 08-564 352 00
Fax 08-564 352 29
info.bromma@bevego.se

ESKILSTUNA

Bredängsgatan 57
633 46 Eskilstuna
Tel 016-10 02 90
Fax 016-12 08 65
info.eskilstuna@bevego.se

KARLSTAD

Brisgatan 9
652 21 Karlstad
Tel 054-85 44 65
Fax 054-85 49 17
info.karlstad@bevego.se

ROTEBRO

Kung Hans väg 6
192 68 Sollentuna
Tel 08-440 14 40
Fax 08-626 20 42
Info.rotebro@bevego.se

FALUN

Västermalmsvägen 1
791 77 Falun
Tel 023-70 50 30
Fax 023-65 105
info.falun@bevego.se

KRISTIANSTAD

Rörvägen 17-19
291 59 Kristianstad
Tel 044-28 16 60
Fax 044-28 16 61
info.kristianstad@bevego.se

VÄSTBERGA

Västberga Allé 60
126 30 Hägersten
Tel 08-608 88 60
Fax 08-31 31 27
Info.vastberga@bevego.se

GÄVLE

Strömsbrovägen 23
803 09 Gävle
Tel 026-14 77 50
Fax 026-14 77 59
info.gavle@bevego.se

KUNGÄLV

Maskingatan 3
442 40 Kungälv
Tel 0303-581 30
Fax 0303-581 32
info.kungälv@bevego.se

ÄLVSJÖ

Konsumentvägen 17
125 30 Älvsjö
Tel 08-447 15 00
Fax 08-447 15 39
info.alvsjo@bevego.se

GÖTEBORG

Gullbergs Strandgata 34 D
411 04 Göteborg
Tel 031-63 12 80
Fax 031-65 75 69
info.goteborg@bevego.se

LINKÖPING

Attorpsgatan 8B
582 73 Linköping
Tel 013-35 99 80
Fax 013-31 52 20
info.linkoping@bevego.se

TROLLHÄTTAN

Kardanvägen 68
461 38 Trollhättan
Tel 0520-48 04 00
Fax 0520-48 02 95
info.trollhattan@bevego.se

HISINGS BACKA

Importgatan 14
422 46 Hisings Backa
Tel 031-742 30 00
Fax 031-742 30 20
info.hisingsbacka@bevego.se

LULEÅ

Torpslingen 9
973 47 Luleå
Tel 0920-23 78 70
Fax 0920-23 78 71
info.lulea@bevego.se

UMEÅ

Industrivägen 6
901 30 Umeå
Tel 090-12 54 44
Fax 090-12 22 15
info.umea@bevego.se

HÖGSBO

August Barks Gata 2
421 32 Västra Frölunda
Tel 031-17 07 50
Fax 031-45 11 49
Info.hogsbo@bevego.se

LUND

Gustavshemsvägen 7
227 64 Lund
Tel 046-13 41 35
Fax 046-13 36 90
info.lund@bevego.se

UPPSALA

Kungsängsvägen 16
753 23 Uppsala
Tel 018-60 66 40
Fax 018-60 66 49
info.upsala@bevego.se

MÖLNDAL

Kryptogatan 24
43 153 Mölndal
Tel 031-67 46 50
Fax 031-67 46 59
info.molndal@bevego.se

MALMÖ

Risyxegatan 3
213 76 Malmö
Tel 040-21 41 10
Fax 040-21 41 77
info.malmo@bevego.se

VISBY

Hyvelgatan 10
621 41 Visby
Tel 0498-40 48 40
Fax 0498-40 48 49
info.visby@bevego.se

HALMSTAD

Frennarpsvägen 12A
302 44 Halmstad
Tel 035-15 09 60
Fax 035-15 09 69
Info.halmstad@bevego.se

NORRKÖPING

Importgatan 32
602 28 Norrköping
Tel 011-21 10 40
Fax 011-21 10 49
info.norrkoping@bevego.se

VÄSTERÅS

Dornhammargatan 2
721 33 Västerås
Tel 021-10 24 90
Fax 021-35 27 26
info.vasteras@bevego.se

HELSINGBORG

Basaltgatan 5
254 68 Helsingborg
Tel 042-22 85 88
Fax 042-22 64 90
info.helsingborg@bevego.se

SKELLEFTÅ

Maskinvägen 20
931 37 Skellefteå
Tel 0910-71 50 30
Fax 0910-71 50 39
info.skelleftea@bevego.se

VÄXJÖ

Sjöddevägen 16
352 46 Växjö
Tel 0470-72 94 55
Fax 0470-72 98 60
info.vaxjo@bevego.se

JÄRNFORSÉN

Industrivägen 33
570 81 Järforsen
Tel 0495-177 70
Fax 0495-500 79
info.jarnforsen@bevego.se

SUNDSVALL

Mejselvägen 6
853 50 Sundsvall
Tel 060-17 76 80
Fax 060-17 76 86
info.sundsvall@bevego.se

ÖREBRO

Nastagatan 12 A
702 27 Örebro
Tel 019-27 85 70
Fax 019-27 89 70
info.orebro@bevego.se

JÖNKÖPING

Bultvägen 2
553 02 Jönköping
Tel 036-30 20 70
Fax 036-30 22 10
info.jonkoping@bevego.se

SÖDERTÄLJE

Åkerivägen 20
152 42 Södertälje
Tel 08-554 425 60
Fax 08-554 425 61
info.sodertalje@bevego.se

ÖSTERSUND

Odenskogsvägen 1
831 48 Östersund
Tel 063-10 87 50
Fax 063-10 72 19
info.ostersund@bevego.se



VENTCENTER

Mekanikervägen 5
564 34 Bankeryd
Tel 036-30 75 76
Fax 036-30 75 77
info.bankeryd.vc@bevego.se

VENTCENTER

Maskingatan 3
442 40 Kungälv
Tel 0303-581 30
Fax 0303-581 32
info.kungalv.vc@bevego.se

STEEL SERVICECENTER

Importgatan 14
422 46 Hisingsbacka
Tel 031-742 30 00
Fax 031-742 30 20
info.hisingsbacka.ssc@bevego.se

VENTCENTER

Gustavshemsvägen 8
227 64 Lund
Tel 046-12 16 70
Fax 046-18 47 05
info.lund.vc@bevego.se

VENTCENTER

Fläktvägen 4
153 35 Järna
Tel 08-551 700 10
Fax 08-551 700 45
info.jarna.vc@bevego.se

HUVUDKONTOR

DISTRIBUTION/HÄMTLAGER

TILLVERKNING

Följ Bevego i sociala medier för att läsa om nyheter, hitta lediga tjänster och se bilder från våra event.



facebook.com/Bevego



instagram.com/bevegoab



linkedin.com/company/bevego-byggplåt-&-ventilation-ab

Så var det dags för min 43:e ledare, vilket också blir den sista.

Jag har nu haft den stora glädjen att få leda Bevego under tolv år. Tolv underbart roliga, utmanande och händelserika år. Bevego har sedan starten 1994 vuxit konstant. Det är tack vare en bra affärsmodell i grunden men framförallt tack vare alla medarbetare. Det entreprenörskap och driv som skapades i begynnelsen har alla vi som börjat senare fått glädjen av att föra vidare till en ny generation. En generation som känner samma stolthet över bolaget som grundarna.

Själv har jag haft förmånen att få vara med under en väldigt expansiv period. När jag började 2005 var Bevego en utmanare på den svenska marknaden. Vi hade 20 filialer och omsatte drygt 600 MSEK. I samma veva så bildades Bevegos 3:e affärsområde, Teknisk isolering, efter att ha fusionerat in Isolator. När jag nu tolv år senare summerar denna tid så har vi efter en rad förvärv och organisk tillväxt vuxit till ett bolag som omsätter mer än 1,8 miljarder och har 36 filialer, ett Service SteelCenter och fyra VentCenter. Detta har vi lyckats med utan att drabbas av högmod, vi är fortfarande den lokala grossisten på orten. Det är inte utan att jag är väldigt stolt å Bevegos vägnar.

Som många av er redan vet så ingår Bevego i en stor fransk koncern. Ägarna har nu bett mig att ta över ett av de andra bolagen i Sverige och jag har accepterat

efter mycket vända. Fr o m den 1 augusti tar jag över rodret i Weber som är en del av Saint-Gobain Sweden AB. Lika kul som det är att få nya utmaningar, lika tråkigt är det att lämna Bevego.

Detta är så klart en mycket större förändring för mig än för Bevego. Så nog med vemod nu! Jag är övertygad om att Bevego kommer att fortsätta att vara en lysande stjärna och jag vill rikta ett stort tack till alla kunder, leverantörer och kollegor som jag har haft förmånen att lära känna.



Trevlig läsning och glad sommar!

PETER HAMBERG, VD.

Vi på Bevego vill tacka Peter Hamberg för allt och önskar honom lycka till i sin nya roll!

Hälsningar, Kollegorna på Bevego

Tävla och vinn biobiljetter!

Svara på frågorna och du har chans att vinna två biobiljetter. De rätta svaren hittar du i detta nummer av BevegoNytt.

1 Vilket upphängningssystem för kanaler består av vajrar?

2 På vilken ort ligger BRF Hamngatan 32 och deras solesanläggning?

3 Vad heter den nya platschefen på Bevego Örebro?

4 Vilken tjänst saknar du hos Bevego?
Motivera med egna ord varför:

Namn

Adress

E-mail

Skicka dina svar till isabel.bossle@bevego.se märkt "Tävling 2/17" eller till **BevegoNytt, Box 168, 441 24 ALINGSÅS** senast den 1 augusti 2017. Vinnare utses av en jury bestående av representanter för Bevegos sortimentsutveckling och marknadsavdelning. **Lycka till!**

Redaktion

BevegoNytt ges ut av:
Bevego Byggplåt & Ventilation AB
Ansvarig utgivare: Isabel Bossle
Produktion: Rymd Reklambyrå

Repro & Tryck:
Snabbtryckeriet Alingsås AB
Papper: Edixion Offset
Upplaga: 9 000 ex

Stort grattis

till Roger Löfström i Åkersberga,
på Bygg & Plåt AB som vann
tävlingen i nummer 1/17!

BevegoProfilen

Hej, vad arbetar du som?

HR & Informationschef på huvudkontoret i Alingsås. HR innebär att jag arbetar med företagets mänskliga resurser. Det kan handla om att anställa ny personal, stötta chefer i HR-frågor, arbeta med lön- och kollektivavtal med mera. När det gäller informationsdelen arbetar jag med information som rör själva bolaget och vår organisation, både internt och externt.

Hur länge har du varit på Bevego?

Sedan årsskiftet, så det är ett halvår nu.

Hur ser en vanlig arbetsdag ut?

Nu i början har jag rest runt mycket på våra filialer och träffat personalen, det är bra att vi får en bild av varandra. Det har gett bra tillfällen att gå igenom resultatet av vår medarbetarundersökning, men också att prata om andra angelägna frågor på arbetsplatserna. I övrigt är det mycket blandat, exempelvis förhandlingar med facket, uppdatera information på intranät, formulera policyer och arbeta i olika projekt. Jag arbetar även med underlag till utbildningsplaner för medarbetare, dels gällande de kurser som krävs av Saint-Gobain men också önskemål kring personlig karriärutveckling. Dessutom bidrar jag med HR-

perspektivet i ledningsgruppen. 2017 lägger Bevego fokus på psykosocial arbetsmiljö för att alla medarbetare ska må bra och ta hand om sig. Som ett led i detta delar jag tips och information om välmående på intranätet. Varje månad utser jag "goda medarbetare" efter nomineringar från personalen, det är personer vars agerande ökar trygghet, trivsel och god stämning på jobbet. Vi stöttar även organisationen "Aldrig ensam" som arbetar mot utanförskap och psykisk ohälsa.

Vad gjorde du innan?

–Jag började min karriär som byggnadsingenjör. Efter det har jag arbetat som informationschef på Posten och KappAhl. Under drygt 10 år har jag arbetat inom HR, senast som HR-konsult med eget företag och uppdrag hos företag som saknade, eller behövde förstärka sin HR-avdelning.

Vad gör du på fritiden?

–Just nu pluggar jag arbetsrätt eller påtar i min trädgård. Ofta har jag något inrednings- eller renoveringsprojekt på gång i mitt hus. Jag är också lite av en TV-serienörd, House of Cards är en favorit. Annars är jag som de flesta andra, tränar ibland och umgås med familj och vänner. •



Karin
Hedgrev

Medlem i Klubb-Bevego

Upptäck MobilGiro!

Effektiv betalösning speciellt utvecklad för små och medelstora service- och hantverksföretag!

MobilGiro ersätter andra giron med en snabb, flexibel och säker betalösning direkt i din mobil. Du får ditt eget varumärke/företagsnamn i betalösningen, du får snabbare betalt och kunden kan betala företagets fakturor på valfritt sätt utan att du behöver ha kortterminal eller kassasystem. Lösningen ger dig också möjlighet att sänka dina kreditrisker.

MED MOBILGIROT FÅR DU

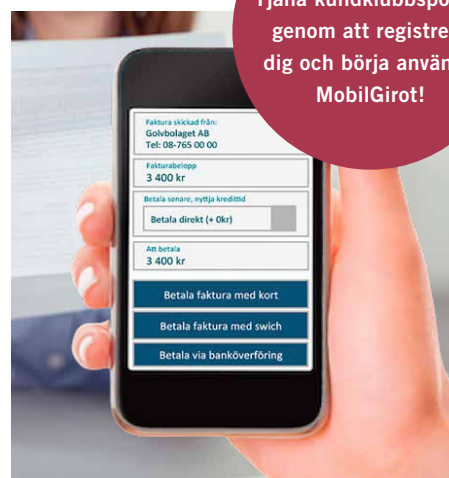
- ✓ digitalt godkännande av faktura från kund
- ✓ betalt inom en minut
- ✓ händelsearkiv i realtid
- ✓ marknadens lägsta transaktionsavgifter + rabatt
- ✓ möjlighet att låta alla i företaget fakturera
- ✓ funktioner för att bifoga följesedel och dela upp betalning enligt reglerna för ROT

DINA KUNDER FÅR

- ✓ SMS vid skickad faktura
- ✓ valfri betalmetod:
 - Debet- eller kreditkort
 - Direkt banköverföring
 - Faktura
 - Swish

BONUS!

Tjäna kundklubbspoäng genom att registrera dig och börja använda MobilGiro!



Läs mer om MobilGiro på **bevego.se** under **Klubb Bevego**. Eller prata med din Bevego-kontakt!

Bevego får mångfaldspris

Den 18 maj hade branschorganisationen Svensk Ventilation sitt årsmöte på Hasselbacken i Stockholm. Under mötet tog Bevego stolt emot deras mångfaldspris.

Svensk Ventilation anser att mångfalden i branschen måste öka. Sedan några år tillbaka uppmärksammar de därför medlemsföretag som bidrar till detta genom att dela ut ett mångfaldspris. I år gick priset till Bevego som prisas för att aktivt ha anställt fler kvinnor och rekryterat kvinnor till olika chefspositioner. Bland annat har Bevego tre kvinnliga filialchefer, en fjärdedel av alla innesäljare är kvinnor och en kvinna sitter med i ledningsgruppen.

– Vi hade kunnat göra det lätt för oss och göra som Byggnads, sätta på oss rosa hattar. Men vi anställer kvinnor istället, konstaterar Kasper Ståhlgren, Affärsområdeschef Ventilation på Bevego.

Fördelarna med kvinnor i branschen är många, han menar att det ofta är trevligare stämning för både kunder och anställda på filialer med både kvinnlig och manlig personal. Som exempel tar han upp hur filialen i Uppsala med ett kvinnligt ledarskap alltid brukar ligga i topp vid medarbetarundersökningar.

Men Kasper betonar också att mångfald handlar om mycket mer än kön.

– Vi arbetar ständigt på att förbättra mångfalden på alla nivåer och välkomnar alla typer av människor, oavsett bakgrund, sexuell läggning och så vidare. Huvudsaken är att man gillar det vi sysslar med, och att man vill och kan göra ett bra jobb hos oss. •

Motiveringen lyder:

”

Bevego har framgångsrikt lyft fram kvinnliga medarbetare på alla nivåer i en i övrigt mycket mansdominerad bransch.



Kasper Ståhlgren, Affärsområdeschef Ventilation, Maria Zäll Alshammar, Platschef Rotebro och Erik Grune, K.A.M. Rektangulärt, från Bevego tar emot mångfaldspriset. Foto: Eva-Maria Fasth.



Detaljrikt hantverk på högsta nivå

När ett av de ståtliga koppartornen på Centralposthuset i Malmö skulle restaureras sökte man plåtslagare som kunde återskapa hantverket från förra sekelskiftet. I Göteborg hittade man en entreprenör som med sitt kunnande återgav tornet sin forna glans. Bevego har varit med under arbetet och levererat material.

Centralposthuset i Malmö är ett byggnadsminnesmärkt hus vid Skeppsbron i Inre Hamnen, det har en mörkröd tegelfasad och kröns av två koppartorn med kupoler. Byggnaden går i nationalromantisk stil och uppfördes 1900–1906 på uppdrag av Kungliga Generalpoststyrelsen. Arkitekt var Ferdinand Boberg, en av Sveriges främsta och mest hyllade arkitekter, som också ritat Rosenbad och LO-borgen. När posthuset stod klart ansåg samtida arkitekturkritiker att det var "en heder för svensk byggnadskonst". Boberg själv ansåg att byggnaden var ett av hans bästa arbeten, och 1935 blev den byggnadsminnesmärkt.

NOGA UTVALD LEVERANTÖR

Efter att man upptäckt visst läckage beslöt

ägaren och förvaltaren Volito Fastigheter AB att restaurera det södra tornet. Byggnadsantikvarie Bengt Wahlgren, Projektuppdrag Syd AB, anlätades för att projektera arbetet under antikvarisk ledning. Han tog in offerter och förslag på genomförande från tre handplockade svenska entreprenörer vars hantverkskunnande ansågs kunna uppfylla projektets höga krav.

Efter noggrann bedömning tilldelades totalentreprenören Er-Jill Byggnadsplåt AB i Göteborg. Företaget har funnits sedan 1970 och åtar sig alla typer av byggnadsplåtslageriarbeten på tak och fasad, allt ifrån mindre servicearbeten till större bygg- och restaureringsprojekt. Tidigare har de utfört en mängd koppararbeten på kyrkor och kulturhistoriska byggnadsverk.

– Vi är mycket stolta över att ha fått förtro-

endet för ett så här unikt uppdrag, säger Daniel Eriksson, VD och projektansvarig.

ÖVERFLÖD AV DETALJER

Dessa två torn är några av de mest avancerade koppartäckningarna i Sverige. Detaljrikedomen är extremt hög trots att så få har nöjet att se den på nära håll. Er-Jill Byggnadsplåt AB började arbetet med att demontera all gammal koppar för att sedan återskapa och montera upp ny koppar, något som krävde både sin tid och noggrannhet.

– Vi tillverkade mallar av de gamla detaljerna och med hjälp av dem har vi återskapat i princip allt, med undantag för vissa tekniska förbättringar som behövde göras, säger Daniel. Till exempel har de återskapat ett balustradräcke med cirka 100 kantpressade balusterdockor,



Jonas Kvarnström och Mats Lönberg.



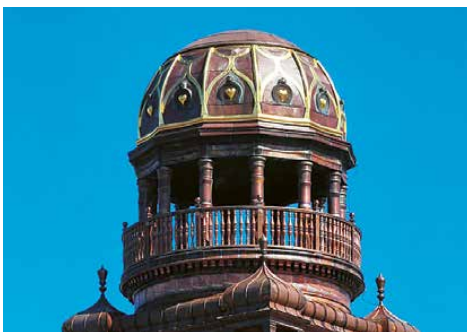
Jonas Kvarnström.



Hampus Sjögren.



Deniz Maznyuk.



Kantpressverktyg.

trycksvarvat flera ornamenterade lökkupoler och klätt in pelare och stommar som i stort sett saknar släta ytor på grund av alla dekorativa spår, lister och vinklar.

Totalt har det gått åt ca fem ton kopparplåt, men eftersom så mycket av arbetet består av små detaljer som inte kunnat falsas har det även gått åt en stor mängd lödtenn. Snickeriarbetena har utförts av Bröderna Bergströms Byggnads AB från Halmstad, de har bytt brädunderlag och förgyllt mönster på tornkupolen med bladguld.

STORT FÖRTROENDE

Er-Jill Byggnadsplåt AB har valt att tillverka alla detaljer i Sverige, vissa detaljer har till exempel kantpressats i Göteborg. Merparten av alla delar är dock tillverkade på plats i Malmö, i en verkstad som tillhandahålls av uppdragsgivaren.

– Vi har fått ett stort förtroende från beställaren, de har gett de absolut bästa förutsättningarna för att vi skulle kunna utföra uppdraget på bästa sätt, säger Daniel tacksamt.



några av de mest avancerade koppar-täckningarna i Sverige

Restaureringen av det södra tornet tog ca 14 månader och var klart i slutet av april 2017. Arbetet med tvillingtornet, det norra, kommer att påbörjas i början av 2018. Er-Jill Byggnadsplåt AB har fått fortsatt förtroende från beställaren och ska utföra även det uppdraget.

VÄRDESÄTTER GOD SERVICE

Andreas Larsson på Bevego Hisings-Backa är den som hanterat alla beställningar och

leveranser av material, dels till verkstaden i Mölnlycke och dels till verkstaden i Malmö. Han har också besökt båda arbetsplatserna under projektets gång.

– Andreas är väldigt serviceinriktad, han är alltid tillgänglig, ställer upp och fixar det vi behöver. Det är något vi sätter stort värde på, det är viktigt för oss att ha människor som honom i vårt leverantörsled, säger Daniel. •



Läs mer på er-jill.se och följ gärna **Er-Jill Byggnadsplåt AB** på Facebook eller **@erjillbyggnadsplat** på Instagram.



Andreas Larsson från Bevego på besök i Malmö.



Markus Landström.



Deniz Maznyuk.



BLI **eKUND** HOS OSS!

bevego.se

BevegoFilialen Örebro

I Nasta industriområde, sydväst om stadskärnan ligger Bevego Örebro. Här servas små och stora företag med produkter inom ventilation, isolering och byggplåt, det fungerar också som ett mellanlager för vissa Bevego-produkter som distribueras ut i landet till de övriga filialerna.

Filialen var en av de sex filialer som fanns med redan 1994 när Bevego startade, det gjorde även Johan Backau, en Bevego-medarbetare som i år firar 30 år i branschen. Han började arbeta med kundmottagning, lager och distribution men har genom åren haft möjlighet att prova på många olika roller inom företaget, först som säljare, sen också parallellt som platschef, distriktschef och regionchef. 2008 avgick han från uppdraget som regionchef för att kunna fokusera mer på sina andra uppgifter.

– Jag tyckte också att vi behövde få in lite nytt folk utifrån som kunde driva på utvecklingen av företaget, berättar han.

GLÄDJEN I ARBETET ÄR VIKTIGAST

Nu har han också slutat som platschef för att fokusera på försäljning av byggplåt, något han haft säljansvar för sedan 2006.

– Många frågar mig om jag inte ser det som att backa i karriären att hoppa av chefspositionen men jag ser det som en möjlighet att jobba med min personliga utveckling. Jag har en skyldighet mot mig själv att satsa på det jag tycker är roligast, och det är att sälja plåt, säger han. Att stanna inom Bevego har dock varit självklart för Johan.

– Det är så kul att jobba på Bevego och vi får så mycket tillbaka från våra kunder och jag tycker väldigt bra om företaget. Och det finns

många vägar att gå här, om man bara framför att man är intresserad av en annan tjänst internt så finns det goda förutsättningar att man får chansen.

VÄLMÅENDE FILIAL

Att det är roligt att arbeta på Bevego och i synnerhet i Örebro visar sig i den senaste medarbetarundersökningen där filialen fått mycket höga poäng. De har också låg sjukfrånvaro och låg personalomsättning.

– Vi har odlat en kultur där alla är lika viktiga och vi ställer upp för varandra i stort och smått, i glädje och sorg, berättar Johan. Vi tar tag i saker och reder ut dem och går vidare, på så sätt gror inga långvariga konflikter. Som chef har jag också haft nytta av mina erfarenheter som ishockeyledare, en person gör inte ett lag utan det är tillsammans vi kan arbeta oss framåt och nå vårt mål, säger han.

ÖPPEN OCH GOD STÄMNING

Mikael Sundström, innesäljare Ventilation, bekräftar den goda arbetsmiljön.

– Vi har en väldigt bra stämning här, alla lyssnar på varandra, allt kan diskuteras och våra dörrar hålls alltid öppna, säger han. Det är mycket skratt, vi trivs och kommer bra överens. Ibland gör vi också gemensamma aktiviteter på fritiden som att bowla, gå ut och kaka och har sommarfester, berättar han.

Själv har han arbetat på Bevego i elva år och har tidigare även provat på rollen som säljare på fältet. Men han trivdes bättre inne på filialen med den nära, dagliga kontakten med kunder som han hjälper med förfrågningar om priser, produkter och teknisk funktion.

VÅGA TESTA NYTT

Den 2 maj tillträdde en ny platschef på filialen, Patrik Mäkelä. Han kommer närmast från Bauhaus där han arbetat som logistikchef i nio år. När han ville utvecklas och hitta nya utmaningar blev det Bevego Örebro.

– Det är en spännande filial att ta över och gänget som arbetar här är ett väl sammanställt team som välkomnat mig med öppna armar, säger han.

Att ta över en så välmående filial ser han som en ytterligare utmaning.

– Nu gäller det inte bara att toppa resultaten, utan främst att bibehålla välmåendet, säger han. Planen är bland annat att satsa mer på uppföljning, personlig feedback och kompetensutveckling.

– Ordet "tillsammans" är viktigt i alla sammanhang. Nu när vi har en fungerande filial då måste vi också våga testa nya saker som kan göra oss ännu bättre. Om något inte skulle fungera bra kan vi alltid gå tillbaka, avslutar han. •



- 1 Patrik Mäkelä.
- 2 Johan Backau.
- 3 Mikael Sundström.



Karlstadsolen producerar el



Solel på Hamngatan 32

Antal paneler: 277
Total yta: 457 m²
Årsproduktion: ca 50–55 000 kWh

Bostadsrättsföreningen Hamngatan 32 i Karlstad var relativt tidigt ute med att satsa på solel. Sedan 2015 har de producerat el i den egna solesanläggningen. Efter att ha varit i funktion under två år konstaterar man nu att solcellspanelerna från Bevego levererar över förväntan.

Projektet började med att BRF Hamngatan 32 skulle byta ut taket på fastigheten och i samband med det beslutade man också att satsa på solel.

VHT Byggplåt AB, ett plåtslageri i Karlstad med takarbeten som specialitet, fick uppdraget att lägga det nya taket och montera solcellspaneler.

– Det var ett speciellt projekt, berättar Andreas Bergdahl, delägare, VTH. Anläggningen består nämligen av solcellspaneler i tre väderstreck och på en gavelfasad monterat på ett sex-våningshus med två uppgångar.

TRYGGHET OCH BRA SUPPORT

VHT Byggplåt AB har i många år varit kund hos Bevego och Andreas berättar att de har ett mycket bra samarbete med filialen i Karlstad, och i detta uppdrag speciellt Per Johansson.

– Valet föll på BevegoLine SolEl på grund av panelernas höga kvalitet och att de är utvecklade för att klara det skandinaviska klimatet, säger han. Dessutom fick vi bra support under hela projektet. Vi fick instruktioner om hur vi skulle bygga upp anläggningen med elscheman,

monteringsplan och information om inverterarnas funktion. Vi visste också att om det skulle bli problem så skulle vi få hjälp av Bevego, fortsätter han.

PRISAD SATSNING

I första hand valde BRF Hamngatan 32 solel för de ekonomiska fördelarna men också för att det var ett miljösamt alternativ. När de installerade sin anläggning valde man medvetet att sätta paneler på fasaden, inte bara för att de skulle producera el utan också för att man ville visa att man valt solel på ett tydligt sätt.

– Vi ville skylta med att vi låg i framkant och visa att det gick bra att producera solel även i Karlstad, säger Torbjörn Malmeström, Ordförande i BRF Hamngatan 32. Den strategin fungerade, sedan installationen har föreningen flera gånger blivit omskriven i pressen och 2015 fick de ta emot Karlstad kommuns Miljö- och Innovationspris.

PENGAR ATT TJÄNA

Redan från början har medlemmarna i fören-

ingen kunnat följa lägenheternas elförbrukning och solcellspanelernas elproduktion på webben, i appar och på skärmar i trapphuset.

– Även om det från början krävdes viss övertalning så är alla nu mycket nöjda med resultatet, berättar Torbjörn. Anläggningen producerar till och med el när den är delvis snötäckt har vi upptäckt. Eftersom produktionen är större än förbrukningen kan vi sälja överskottet vilket gjorde att föreningen gick plus med 29 000:– förra året efter avskrivning och avdragna kostnader. Det förvånar mig verkligen att inte fler BRF satsar på solel, det finns ju pengar att tjäna, säger han. •



Läs mer på hamngatan32.se

Vill du veta mer om BevegoLine SolEl?
Prata med din Bevego-kontakt!



BLI eKUND HOS OSS!

bevego.se

Enkelt och tidsbesparande montage av ventilation

Gripple är ett smidigt upphängningssystem med vajrar som fungerar utmärkt för montage av ventilationskanaler. Montering är mycket smidig och arbetet kan gå upp till sex gånger snabbare jämfört med traditionell upphängning. Bevego är återförsäljare till Gripple och flera filialer lagerhåller produkterna.

KOMPLETT PRODUKT

Traditionell ventilationsupphängning kräver infästning i tak, svep, gångstänger, muttrar och brickor, detaljer som ofta måste beställas separat. Gripple däremot är redan en komplett produkt.

– Med ett enda artikelnummer får man allt som behövs, säger Jörgen Svärd, Projektansvarig Gripple hos leverantören Bo Fastening. Varje upphängning levereras med en vajer, ett takfäste och ett justerbart vajerlås. Både fästen och lås finns i olika modeller beroende på kanalernas form och vilket material de ska fästas i. Jörgen menar att priset på Gripple bör jämföras med priset på alla de olika delarna till traditionell upphängning, och inte minst tiden det tar att beställa, hantera, transportera och montera dessa.

ENKEL HANTERING

Förutom den enkla beställningen får man också en produkt som är enkel att hantera.

– Väljer man Gripple levereras alla upphängningarna i en låda. Lätt att ta med upp i skyliften och man kan börja montera direkt, berättar Jörgen. Han menar att det ger fördelar ur både ekonomiskt och ergonomiskt perspektiv, men det minskar också materialåtgång och mängden gods som behöver transporteras vilket ger miljömässiga fördelar.

POPULÄR PRODUKT PÅ LAGER

Linnéa Berntsson arbetar som innesäljare på Bevego Mölndal utanför Göteborg, en filial där Gripple alltid finns på lager och personalen har fått utbildning om dess funktion och användningsområden.

– Gripple är en väldigt flexibel produkt som är populär bland våra kunder. Vi kan också ge

dem råd och hjälp att välja rätt modell utefter förutsättningarna i specifika projekt. Och eftersom vi alltid har produkterna hemma kan vi leverera samma dag, försätter hon.

MYCKET TID ATT VINNA

Anders Björk är ventilationsspecialist på Effort & Björk ventilation och utför ventilationsarbeten för både ny- och ombyggnation, främst i Västsverige. Han berättar att de har använt Gripple sedan länge och brukar generellt använda produkten när det gäller lokaler som idrottshallar och industrierhallar.

– Man slipper många tidskrävande moment när man använder Gripple. Speciellt smidig är produkten när det gäller tak med fall, istället för att mäta och kapa alla enskilda gångstänger justeras Gripple enkelt med vajerlås och vattenpass. Vi ser att det finns mycket tid att vinna på denna produkt, säger Anders och berättar att han redan har planerat att använda Gripple i nästa projekt, en större industrilokal med lager och kontor.

GOTT SAMARBETE

Nyligen har de monterat cirkulära kanaler med Gripple i smaksättningsföretaget Santa Marias 40 000 m² stora nybyggda lager i Kungsbacka. Upphängning, kanaler, detaljer och monteringsmaterial beställdes och levererades från Bevego Mölndal.

– Vi har under många år byggt upp ett gott samarbete med Bevego som vi är mycket nöjda med, säger Anders. Oftast gör vi våra beställningar i omgångar för att slippa ha lager ute på arbetsplatserna men vi kan ändå få bra priser och bra service som till exempel leverans i etapper, avslutar han. •



Gripple för ventilation

Passar till: Cirkulära och rektangulära kanaler

Kan fästas i: Plåt, balk och betong

Vajerlängd: 1 till 10 m

Vajertjocklek: 2 resp. 3 mm

Max arbetslast: 45 resp. 90 kg

Vibrationsabsorption: 77%



Vill du veta mer? Prata med din Bevego-kontakt eller besök bofastening.se

Små mässor med stora möjligheter

Bevego har under åren anordnat fler än 100 minimässor spridda på landets 36 filialer. Först handlade det bara om ventilation men sen fick även byggplåt sina egna mässor. Evenemangen har blivit mycket uppskattade och möjliggör viktiga möten mellan leverantörer och kunder. Som en bonus bjuder Bevego dessutom alltid på lunch.

Under minimässorna ställer Bevegos leverantörer ut populära produkter och nyheter. Besökarna kan ta del av smarta tips, bekanta sig med material, testa verktyg och inte minst att få svar på sina yrkesmässiga funderingar.

– Våra kunder vet att de kan besöka mässorna och ställa sina frågor direkt till branschens ledande leverantörer, säger Kasper Ståhlgren, Affärsområdeschef Ventilation på Bevego. Det är ett utmärkt tillfälle att utöka sina kunskaper men också en chans att träffa och umgås med lokala branschkollegor.

TACKSAM FÖR FEEDBACK

Jonas Ekholm, Affärsområdeschef Byggplåt på Bevego berättar att önskemålet om mini-

mässor för byggplåt kom från plåtkunder.

– Då ordnade vi självklart det tillsammans med våra leverantörer, säger han. Mässorna ger alla parter möjlighet att föra diskussioner med varandra och dela med sig av feedback, allt under trevliga och avslappnade förhållanden.

– Vi värderar våra kunders åsikter oerhört högt. Både vi och våra leverantörer är tack-samma över att få ta del av dem, säger han.

LEVERERAR HELHETSLÖSNINGAR

Kasper berättar att tack vare mässorna och utbudet som visas där har många kunder hört av sig till Bevego för att få hjälp med kompletta lösningar till sina projekt.

– Vi kan bli en systemleverantör som löser hela deras behov av aggregat, kanaler (både

cirkulära och rektangulära), don, montage-material och kylbafflar. Dessutom kan vi hjälpa till med både inköp och logistikplanering, säger han. Jonas berättar att samma sak gäller för plåtkunderna.

– Där kan vi leverera material till hela plåtprojekt, från infästning till beklädnad och taksäkerhet. Och inte minst, allt som behövs för att säkerställa den personliga säkerheten för de människor som utför takarbeten, säger han.

– Förutom att det är smidigt att ha en leverantör av allt material, vare sig det gäller plåt eller ventilation, så sparar det också mycket tid eftersom vi dessutom sköter all kontakt med leverantörer och speditörer, säger Kasper.

Håll utkik efter datum för nästa minimässa på din lokala filial eller på bevego.se •



Har du några önskemål om vad du vill se på nästa mässa? Tala med din Bevego-kontakt!





Sommarkampanj

Passa på! Handla utvalda favoriter till kampanjpris.

Erbjudandet gäller under perioden 1 juni – 31 augusti eller så lång lagret räcker!
Vi reserverar oss för eventuella tryckfel.

KAMPANJPRIS
2490:–
exkl. moms



NY KORT BORRSKRUVDRAGARE DDF483, 18V MED KOLBORSTFRI MOTOR FRÅN MAKITA

Superslimmad: endast 162 mm lång.
Låg strömförbrukning tack vare kolborstfri motor. Nyutvecklat hållbart växelhjul av metall ger lång livslängd.

- Varvtal (min-1) 0–500/0–1700
- Moment hård/mjuk 40/23 Nm
- Kapacitet: trä 36 mm
- Kapacitet: stål 13 mm

Levereras med snabbbladdare och 2 st 3.0 AH batterier. Begränsat antal.

Artnr: DDF483RFJ

KAMPANJPRIS
295:–
exkl. moms



FARMASKRUV I STORPACK!

Smidigt och enkelt med 1000 skruvar i en hink. Svarta farmarskruv 4,8x35.
Artnr: 80356301

SATS MED 5 ST EPOXYLACKERADE UNIVERSALTÅNGER FÖRPACKADE I PRAKTISKT FODRAL

Satsen innehåller:

95023306: 1 st rak universaltång med C-formade käftar.
Längd 194 mm, gripvidd 0–60 mm, gripdjup 66 mm.

950233A06: 1 st vinklad universaltång med C-formade käftar.
Längd 190 mm, gripvidd 0–60 mm, gripdjup 80 mm.

95022406: 1 st rak universaltång med djupa, C-formade käftar.
Längd 178 mm, gripvidd 0–50 mm, gripdjup 58 mm.

95011105: 1 st kompakt universaltång. Längd 143 mm,
gripvidd 0–32 mm, gripdjup 23 mm.

950224L150: 1 st universaltång, C-formade käftar.
Längd 270 mm, gripvidd 0–80 mm, gripdjup 140 mm.

Artnr: 9MSSET589

KAMPANJPRIS
829:–
exkl. moms



Avs: Bevego, Box 168, 441 24 Alingsås

B

Porto betalt
410939400

