

BYGGPLÅT | VENTILATION | ISOLERING

NYHETER OCH INFORMATION FRÅN BEVEGO

BEVEGONytt

NR 2 • 2016

SM FÖR UNGA PLÅTSLAGARE 2016 AVGJORT

Tävlingen gynnar branschens
utveckling.
SID 10

TAKET PÅ FARSTA CENTRUM BLIR SÄKER ARBETSMILJÖ

Taksäkerhet från CW Lundberg uppfyller kraven. SID 9

BEVEGOLINE ALUTEC FÖRENKLAR YTBEKLÄDNAD

Smidig och lättarbetad produkt med många fördelar. SID 5

Special:

MARMOROC – FASADSYSTEM MED EU-PATENT

Läs mer på sidan 6

HUVUDKONTOR

BEVEGO

Box 168 · 441 24 Alingsås
Besöksadress: Malmgatan 8

Tel: 0322-67 14 00
Fax: 0322-63 91 88
E-post: info@bevego.se

- HUVUDKONTOR
- DISTRIBUTION & HÄMTLAGER
- DOTTERBOLAG PROFIDUCT



PROFIDUCT

Order/tillverkning
Mekanikervägen 5
564 35 Bankeryd
Tel: 036-30 75 76
Fax: 036-30 75 77
info@profiduct.se

Tillverkning
Fläktvägen 4
153 35 Järna
Tel: 08-551 700 10
Fax: 08-551 700 45
info@profiduct.se

Tillverkning
Gustavshemsvägen 7
227 64 Lund
Tel: 046-12 16 70
Fax: 046-18 47 05
info@profiduct.se

FÖRSÄLJNING, LAGER OCH DISTRIBUTION

BORÅS

Rosendalsgatan 12
504 52 Borås
Tel 033-22 53 70
Fax 033-12 67 08
info.boras@bevego.se

ESKILSTUNA

Bredängsgatan 57
633 46 Eskilstuna
Tel 016-10 02 90
Fax 016-12 08 65
info.eskilstuna@bevego.se

FALUN

Västermalmsvägen 1
791 77 Falun
Tel 023-70 50 30
Fax 023-65 105
info.falun@bevego.se

GÄVLE

Strömsbrovägen 23
803 09 Gävle
Tel 026-14 77 50
Fax 026-14 77 59
info.gavle@bevego.se

GÖTEBORG

Gullbergs Strandgata 34 D
411 04 Göteborg
Tel 031-63 12 80
Fax 031-65 75 69
info.goteborg@bevego.se

HISINGS BACKA

Importgatan 14
422 46 Hisings Backa
Tel 031-742 30 00
Fax 031-742 30 20
info.hisingsbacka@bevego.se

HÖGSBO

August Barks Gata 2
421 32 Västra Frölunda
Tel 031-17 07 50
Fax 031-45 11 49
Info.hogsbo@bevego.se

MÖLNDAL

Kryptongatan 24
43 153 Mölndal
Tel 031-67 46 50
Fax 031-67 46 59
info.molndal@bevego.se

HALMSTAD

Frennarpsvägen 12 A
302 44 Halmstad
Tel 035-15 09 60
Fax 035-15 09 69
Info.halmstad@bevego.se

HELSINGBORG

Basaltgatan 5
254 68 Helsingborg
Tel 042-22 85 88
Fax 042-22 64 90
info.helsingborg@bevego.se

JÄRNFORSÉN

Industrivägen 33
570 81 Järnforsen
Tel 0495-177 70
Fax 0495-500 79
info.jarnforsen@bevego.se

JÖNKÖPING

Bultvägen 2
553 02 Jönköping
Tel 036-30 20 70
Fax 036-30 22 10
info.jonkoping@bevego.se

KALMAR

Rigavägen 4
393 56 Kalmar
Tel 0480-44 28 30
Fax 0480-44 28 31
info.kalmar@bevego.se

KARLSTAD

Brigatan 9
652 21 Karlstad
Tel 054-85 44 65
Fax 054-85 49 17
info.karlstad@bevego.se

KRISTIANSTAD

Rörvägen 17-19
291 59 Kristianstad
Tel 044-28 16 60
Fax 044-28 16 61
info.kristianstad@bevego.se

KUNGÄLV

Maskingatan 3
442 40 Kungälv
Tel 0303-581 30
Fax 0303-581 32
info.kungalv@bevego.se

LINKÖPING

Attorpsgatan 8 B
582 73 Linköping
Tel 013-35 99 80
Fax 013-31 52 20
info.linkoping@bevego.se

LULEÅ

Torpslingen 9
973 47 Luleå
Tel 0920-23 78 70
Fax 0920-23 78 71
info.lulea@bevego.se

LUND

Gustavshemsvägen 7
227 64 Lund
Tel 046-13 41 35
Fax 046-13 36 90
info.lund@bevego.se

MALMÖ

Risxegatan 3
213 76 Malmö
Tel 040-21 41 10
Fax 040-21 41 77
info.malmo@bevego.se

NORRKÖPING

Importgatan 32
602 28 Norrköping
Tel 011-21 10 40
Fax 011-21 10 49
info.norrkoping@bevego.se

SKELLEFTEÅ

Maskinvägen 20
931 37 Skellefteå
Tel 0910-71 50 30
Fax 0910-71 50 39
info.skelleftea@bevego.se

SUNDSVALL

Mejselevägen 6
853 50 Sundsvall
Tel 060-17 76 80
Fax 060-17 76 86
info.sundsvall@bevego.se

SÖDERTÄLJE

Klastorpsvägen 13
152 42 Södertälje
Tel 08-554 425 60
Fax 08-554 425 61
info.sodertalje@bevego.se

BROMMA

Voltavägen 9-11
168 69 Bromma
Tel 08-564 352 00
Fax 08-564 352 29
info.bromma@bevego.se

ROTEBRO

Kung Hans väg 6
192 68 Sollentuna
Tel 08-440 14 40
Fax 08-626 20 42
Info.rotebro@bevego.se

VÄSTBERGA

Västberga Allé 60
126 30 Hägersten
Tel 08-608 88 60
Fax 08-31 31 27
Info.vastberga@bevego.se

ÄLVSJÖ

Konsumentvägen 17
125 30 Älvsjö
Tel 08-447 15 00
Fax 08-447 15 39
info.alvsjo@bevego.se

TROLLHÄTTAN

Kardanvägen 68
461 38 Trollhättan
Tel 0520-48 04 00
Fax 0520-48 02 95
info.trollhattan@bevego.se

UMEÅ

Industrivägen 6
901 30 Umeå
Tel 090-12 54 44
Fax 090-12 22 15
info.umea@bevego.se

UPPSALA

Kungsängsvägen 16
753 23 Uppsala
Tel 018-60 66 40
Fax 018-60 66 49
info.upsala@bevego.se

VISBY

Regementsgatan 32
621 50 Visby
Tel 0498-40 48 40
Fax 0498-40 48 49
info.visby@bevego.se

VÄSTERÅS

Dornhammargatan 2
721 33 Västerås
Tel 021-10 24 90
Fax 021-35 27 26
info.vasteras@bevego.se

VÄXJÖ

Sjöödevägen 16
352 46 Växjö
Tel 0470-72 94 55
Fax 0470-72 98 60
info.vaxjo@bevego.se

ÖREBRO

Nastagatan 12 A
702 27 Örebro
Tel 019-27 85 70
Fax 019-27 89 70
info.orebro@bevego.se

ÖSTERSUND

Odenskogsvägen 1
831 48 Östersund
Tel 063-10 87 50
Fax 063-10 72 19
info.ostersund@bevego.se

Ledare



Nu blir vi än mer kompletta!

Bevego har nyligen förvärvat Profiduct AB och i detta nummer av BevegoNytt finns mer att läsa om bolaget. Bevego har alltid strävat efter mångfald i sortiment och en bredd som ingen annan har. Genom förvärvet utökar vi både sortiment och bredd men även vår geografiska närvaro när det gäller rektangulära kanaler och ljuddämpare. Vi går från en produktionsanläggning i väst till totalt fyra med bra geografisk spridning för att kunna täcka upp efterfrågan i större delar av Sverige. Rektangulära kanaler är väldigt skrymmande gods samtidigt som allt produceras på beställning, närhet till kund är därför av yttersta vikt. Bevego vill även vara ett kunskapsföretag och i och med förvärvet har vi verkligen stärkt upp vår kompetens gällande både marknad och produktion avseende rektangulära kanaler och ljuddämpare. Vi blir nu än mer kompletta i vårt ventilationserbjudande och kan erbjuda ALLT.

Vi vill även värna om framtiden, därför har vi under många år sponsrat SM för unga plåtslagare, så även i år. Ett bra event för att göra plåtslagaryrket än mer populärt. Inte bara för att uppmärksamma och premiera de tävlandes skicklighet utan även för att eventet lockar till sig en ung publik som inte gjort sitt studieval ännu.

Avslutningsvis vill jag tacka alla, och det var många, som besökte oss i vår monter på Nordbygg. Trevlig läsning.

Glad sommar!

Peter Hamberg, VD.

Tävla och vinn biobiljetter!

Svara på frågorna och du har chans att vinna två biobiljetter. De rätta svaren hittar du i detta nummer av BevegoNytt.

1. I vilken produkt har J.R. Johnsson klätt in tvätthallen på Partille arena?

2. Vad heter vinnaren av SM för unga plåtslagare 2016?

3. Vilket företag demonstrerade industriklättring i Bevegos monter på Nordbygg?

4. På vilken filial arbetar BevegoProfilen i detta nummer?

5. CW Lundberg har nyligen bytt ut materialet till sina rörprodukter, vilket använder de nu?

Skicka dina svar till isabel.bossle@bevego.se märkt "Tävling 2/16" eller till **BevegoNytt, Box 168, 441 24 ALINGSÅS** senast den 31 juli 2016. **Lycka till!**

Namn _____

Adress _____

E-mail _____

Stort grattis

till Helen Fältström, Refrico AB, Askim
som vann tävlingen i nummer 1/16!

Redaktion

BevegoNytt ges ut av:
Bevego Byggplåt & Ventilation AB
Ansvarig utgivare: Isabel Bossle
Produktion: Rymd Reklambyrå

Repro & Tryck:
Snabbtryckeriet Alingsås AB
Papper: Edixion Offset
Upplaga: 9 000 ex
Bild omslag: Vilma Eriksson
Foto: WorldSkills Sweden

Följ Bevego i sociala media för att läsa om nyheter, hitta lediga tjänster och se bilder från våra event.

facebook.com/Bevego
 instagram.com/bevegoab
 linkedin.com/company/bevego-byggplåt-&-ventilation-ab

BevegoProfilen



Camilla
Jennlinger

Hej, vad arbetar du med?

– Jag är Platschef på Bevego Uppsala, en medelstor filial med åtta anställda. Det innebär att jag har ansvar för personalen, arbetsmiljön, fastigheten och att den dagliga verksamheten på filialen fungerar som den ska. Dessutom har jag hand om en del kunder inom ventilation.

Hur ser en vanlig arbetsdag ut?

– Det är mitt ansvar att se till att personalen har alla förutsättningar för att kunna utföra sitt arbete på bästa sätt, alltså ser jag till att det finns nödvändigt material, fika och att alla mår bra. Fördelen med arbetet är bredden och variationen, alla på filialen hjälps åt överallt. Jag tycker det är viktigt att man som chef är delaktig i det dagliga arbetet så man vet vad det innebär och blir en i gänget. Speciellt roligt är personalfrågorna där min roll är att förebygga olyckor, reda ut problem och vara tillgänglig om någon behöver prata. Vi har en väldigt positiv stämning här och jag har fått bra feedback på min ledarstil men försöker ändå hitta möjligheter att förbättras.

Hur länge har du varit på Bevego?

– Sedan augusti 2011, då började jag som innesäljare ventilation. Flera av mina gamla

kunder arbetar jag fortfarande med. Första mars 2013 tillträdde jag min nuvarande tjänst som Platschef.

Vad gjorde du innan?

– I elva år arbetade jag på en konsultfirma inom VVS, värme och energi. Började i receptionen och gick sedan över till ekonomi. De två sista åren arbetade jag som biträdande VVS-konstruktör och gjorde CAD-ritningar till VVS- och ventilationskonstruktioner. När jag kände att det skulle vara spännande att prova något nytt hittade jag en annons från Bevego, sökte och blev innesäljare. Innan dess arbetade jag bland annat som väktare.

Vad gör du på fritiden?

– Nu kan jag stolt säga att jag kommit igång med träningen, går på flera Friskispass i veckan. Inspirationen får jag från mina två döttrar som är väldigt engagerade. Annars umgås jag gärna med vänner och är ute i naturen. En promenad i skogen ger en så otroligt skön avkoppling, speciellt på hösten när man kan plocka svamp. •

Bevego på Nordbygg 2016

”En seriös branschmessa med kunskapsintensiva seminarier. Nätverkande och möten som till och med ledde till affärer direkt på mässgolvet.” Det är så besökarna såg på Nordbygg 2016 enligt deras dagliga kvalitetsundersökningar. Bevego var såklart på plats med en välfylld monter.



Alutec ger enkel ytbeklädnad

VästTeknik AB arbetar med industriella lösningar för kyla och värme. Nyligen var de entreprenörer på ett projekt som innebar att bygga ett fryslager på 1000 m² och ett kyllager på 250 m² i utkanten av Göteborg. Uppdraget att isolera och klä in rören gick till Majornas Isolering AB. Bevego har levererat Armaflex till isolering och BevegoLine Alutec till ytbeklädnad.

Namnet till trots ligger Majornas Isolering AB på Hisingen i Göteborg, namnet kommer från stadsdelen där verksamheten startade 1992. Företaget arbetar med plåt och isolering till fartyg, bygg och industri. Teknisk rörisolering, ventilation, plåt, kyla, cellgummi och tillverkning av isolermadrasser. Majornas Isolering AB ägs av bröderna Tony och Bentor Söderlund, och deras kunder finns över hela Sverige. Bevego är deras främsta leverantör.

– Vi har jobbat med dem i många år, sedan starten faktiskt, och vi köper i princip allt vårt material på Bevego Göteborg. Det blir bland annat väldigt mycket teknisk väv och en hel del plåt, berättar Bentor.

RÖR I OLIKA DIMENSIONER

När man byggde det aktuella fryslagret valde man att placera rören med köldmedium på utsidan av fastigheten, dels för att ge utrymme till mer pallplatser inne i lagret och dels för undvika att rören skadades av truckar. Utmaningen för Majornas Isolering AB låg i att det handlade om många rör, i olika dimensioner, det var trångt mellan dem och de satt nära fasaden. Eftersom

de tidigare utfört liknande uppdrag och då använt BevegoLine Alutec föll valet på den.

– Det är en väldigt lättarbetad produkt med god funktion. Dessutom är den mycket tidsbesparande, speciellt på små rördimensioner som det handlade om här, säger Bentor. Han berättar att den stora mängden rör i projektet resulterat i att de använt ungefär 400 m BevegoLine Alutec. Förutom horisontella rör fanns det också flera lodräta. Fastigheten är åtta meter hög och längden på de längsta lodräta rören är sex meter. Dessa fick isoleras och kläs in från en skylift.

LÄTT OCH SNABB MONTERING

BevegoLine Alutec är en UV- och vattenbeständig plastplåt som levereras på rulle.

– Normalt används plåt till ytbeklädnad utomhus. Då måste materialet först klippas till och detaljer tillverkas i en verkstad. Med BevegoLine Alutec tar man bara med en rulle direkt ut till arbetsplatsen, berättar Henrik Thorén, försäljningsansvarig Teknisk Isolering i Region Väst på Bevego. Materialet är lätt att anpassa till olika dimensioner och man behöver inte mäta i förväg utan rullar bara ut och klipper till en

önskad längd. Sedan sveps den om röret och fästes med stift och tejp. Till rörkrökar används färdiga böjar i BevegoLine Alutec.

– Jämfört med plåt elimineras tillverkningstiden och dessutom går det snabbare att montera BevegoLine Alutec än detaljer i plåt, berättar Henrik. Många montörer uppskattar produkten för att den är lätt att arbeta med och sparar mycket tid. Vilket i sin tur ger möjlighet att ta sig an fler uppdrag. •



Vill du veta mer om BevegoLine Alutec? Besök någon av våra filialer eller prata med din Bevego-kontakt.

Nordbygg är norra Europas största fackmässan och i år pågick den 5–8 april. Under dessa fyra intensiva dagar mötte ca 48 000 besökare 900 utställare inom bygg, fastighet och VVS på Stockholmsmässan.

– Att så många mitt under en historisk högkonjunktur prioriterar att lägga en eller ett par dagar på Nordbygg är glädjande, och ett styrkeskud för mässan, säger Peter Söderberg, projektchef på Nordbygg.

– Stämningen har varit väldigt positiv. Vår satsning på fler öppna och lättillgängliga seminarier än tidigare blev uppskattad, fortsätter han.

BERÖMMER UTSTÄLLARNA

Peter Söderberg vill också lyfta fram utställarnas insats på årets mäsas.

– Det handlar om att delta, inte bara ställa ut sitt erbjudande. På årets Nordbygg var det en otroligt hög kvalitet på medverkan. Förutom fantastiskt fina monstrar, fanns det en lång rad

exempel på genomtänkta seminarier, events och kommunikativa upplägg bland utställarna, säger han.

Även arrangörsgruppens arbete är av högsta vikt. Samverkan mellan bygg, fastighet och VVS är en av Nordbyggs absoluta styrkor.

– Här har vi inslag som återkommer och utvecklas år från år. Renovera energismart är ett exempel på ett samverkansprojekt som förmedlar kunskap och förståelse över branschgränserna till nytta för alla parter, säger Peter Söderberg.

BEVEGOS MONTER FULL AV AKTIVITET

I årets monter exponerade Bevego nya spännande produkter, digitala presentationer och samarbetspartners Armat, Heco, Plannja, Roofac, Weland Stål och TROX Auranor. Det bjöds på förfriskningar, tävlingar, goody bags och trolleritricks. Dessutom demonstrerade Roofac hur de arbetar med industriklättring och lät besökarna prova på att åka repmoppe högt upp i taket.

Konceptet var lyckat och montern hade många besökare, vilket ledde till många spännande möten något, som uppskattades av både besökare och samarbetspartners. •

Tack alla ni som deltog på mässan!

Vi ses på nästa Nordbygg 10–13 april 2018. Läs mer om Nordbygg 2016 på nordbygg.se



Svenskt fasadsystem med EU-patent på infästning



I Västmanland, mellan Örebro och Västerås, ligger Köping och där finns Marmoroc AB. De tillverkar och monterar fasadsystem till allt från stugor och villor till flerbostadshus, köpcentrum och industribyggnader. Bevego levererar materialet till deras patenterade infästningssystem.

Verksamheten startades 1979 av Oliver Sjölander som fortfarande driver och äger företaget. Från början var de två-tre personer som arbetade med att sälja fasadsystemet Snaplock men sedan dess har både sortimentet och verksamheten utökats. Antalet anställda har varierat i takt med byggbranschens svängningar och har nu landat på mellan 20 och 30 personer.

PATENTERAT SYSTEM

Marmoroc AB tillverkar ett patenterat infästningssystem med monteringsprofiler och bärverk. I dessa placeras fasadelement som fasadsten av krossad vit marmor, vit cement och pigment, keramisk fasadsten av lertegel eller fasadskivor av högtryckslaminat (parklex) med ytskikt av träfaner.

– Numera har vi EU-patent som gäller i flera länder på våra system. Förr fick vi söka patent i varje land vilket var både omständigt och dyrt, säger Oliver. Större delen av företagets produkter tillverkas i Köping och mycket går på export till Europa. I vissa länder där efterfrågan kräver riktigt stora volymer licenstillverkas produkterna lokalt exempelvis i Ukraina och Ryssland.

SLITTAD STÅLPLÅT BLIR INFÄSTNING

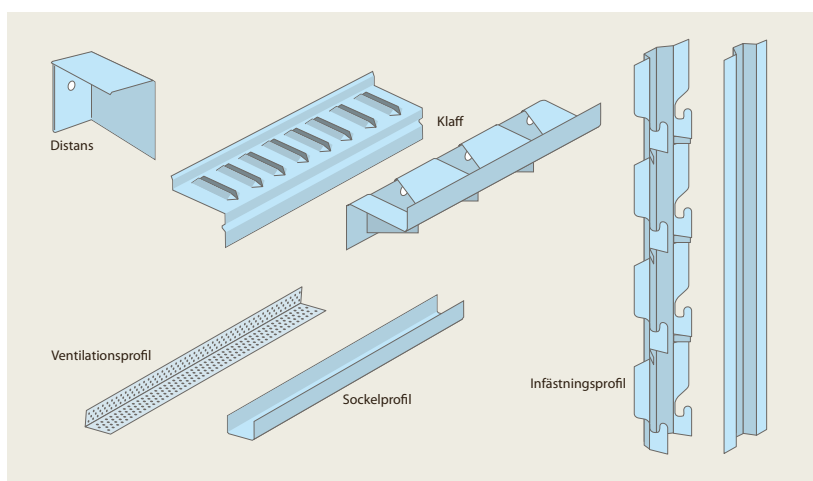
Till anläggningen i Köping levererar Bevego slittade falsband, det är stora plåtrullar (coils) som klippts upp i olika dimensioner på bredd och tjocklek. Materialet är galvaniserad och lackad stålplåt. Banden, som väger ca 1 ton styck, levereras på pallar och för att underlätta avlastning med truck eller travers använ-

der man mellanlägg av trä. Sedan stoppas banden in i en maskin som tillverkar och packar alla enheter per automatik. Oliver berättar att när de startade verksamheten i slutet på 70-talet lade de ut tillverkningen på entreprenad men allt eftersom volymerna ökat så har de konstruerat och tagit fram sina egna maskiner för att effektivisera processen. Som komplement tillverkar de också en del specialanpassade profiler i knäckmaskin. Om sin leverantör säger han;

– Bevego har bra logistik, säkra leveranstider och kunnig personal, de har flera personer där som är väldigt duktiga.

ANPASSAD FÖRSÄLJNING OCH MARKNADSFÖRING

I Sverige har Marmoroc inga återförsäljare utan



säljer direkt till kund. Oliver menar att här vill kunderna gärna ha direktkontakt med tillverkaren och det ger möjlighet till goda diskussioner och korta handlingstider. Företagets kunder finns inom tre områden: gör-det-själv-marknaden med villor och småhus, storhus-marknaden med befintliga hus, och arkitekter och konstruktörer med hus på idéstadiet.

– Vi bearbetar också en del på exportsidan själva, just nu kör vi till exempel en kampanj i Norge som riktar sig till villaägare, säger han.

Men främst använder de sig av sina samarbetspartners i länder som Estland, Lettland, Litauen, Ryssland, Tjeckien, Tyskland, Holland och Bulgarien för att nå exportmarkanden. De har alla en egen försäljningsstruktur och marknadsföring som är helt anpassad efter landets förutsättningar. Att specialanpassa sitt budskap är viktigt för att nå fram på rätt sätt till kunderna.

– I Tyskland använder man till exempel inte trä på fasaderna i samma utsträckning som

här i Sverige och då funkar inte försäljningsargument som att man slipper skrapa färg och måla, berättar Oliver.



*utvecklar produkter
och sätter dem
i ett systemtänk*

TILLVERKNING, FÖRSÄLJNING OCH MONTAGE

– Vi är ett teknikföretag som utvecklar produkter och sätter dem i ett systemtänk. Det innebär att vi säljer allt från enskilda delar av

infästningen till totalmontage där våra egna specialister utför allt monteringsarbete och vi tar allt ansvar, säger Oliver. I Sverige är gör-det-själv-markanden stor. Många villaägare vill montera själva, dels för nöjet att utföra arbetet själv men kanske främst för att hålla kostnaderna nere. Väljer de ett fasadsystem från Marmoroc kan de köpa timmar av en specialiserad montör så länge de behöver assistans.

– Det är ett bra sätt att lära sig montera systemet på ett korrekt sätt, få smarta tips och minska risken för att kostsamma fel uppkommer. Vi ser en klar ökning i efterfrågan på denna tjänst, säger han. ●



Läs mer om Marmoroc och deras produkter på **marmoroc.se**



BLI eKUND HOS OSS!

Partille Arena snart klar att invigas

I BevegoNytt 2015/3 skrev vi om J.R. Johnssons arbete på Partille Arena. Nu är deras arbete i princip klart och det är främst interiören som ska iordningställas inför invigningen i september.

Marcus Bärlund, Arbetsledare på J. R. Johnsson berättar att arbetet flutit på riktigt bra sedan i höstas. – Efter att aluminiumfasaden blev klar har vi lagt 2950 m² rostfritt stål på taket och svetsat 6000 meter fals, stålet är tåligare än aluminiumet så det arbetet har varit något lättare. Dessutom har vi haft hyfsad tur med vädret och leveranserna från Bevego har fungerat väldigt bra, säger han. De är speciellt nöjda med dialogen och den service de fått av Martin Bogren på Bevego, före detta Hisings Backa, numera Järnforsen.

– Han har varit väldigt insatt i projektet och vi har legat flera veckor före i planeringen, säger Marcus.

TAKSÄKERHET OCH BURSPRÅK

Uppe på taket har de också monterat snöskydd och taksäkerhet med brygga och vajerräcke från CW Lundberg. Marcus berättar att dessa varit mycket smidiga att montera.

– Alla delar i systemen passade perfekt, säger han. Sedan förra artikeln har det byggts till ett spektakulärt burspråk med stora glaspartier som går längs med större delen av byggnadens framsida. Detta har klätts med plåt som speciallackerats i en starkt orangegul kulör vilket ger byggnaden en spännande karaktär.

– Även om reaktionerna från allmänheten varit spridda när det gäller just färgen så tycker vi att den bryter av snyggt mot all grå plåt och betong, säger Marcus.

INKLÄDD TVÄTTHALL OCH EXTRAJABB

Inuti en del av arenan har det byggts utrymmen avsedda för fastighetsskötare som arbetar på Partillebo, det kommunala bostadsbolaget i Partille. Lokalerna innehåller omklädningsrum, verkstad och en tvätthall för fordon. Tvätthallen har Marcus och hans kollegor klätt in i blank TRP aluminiumplåt från Plannja. Förutom allt planerat arbete har J.R. Johnsson haft en resurs som tagit hand om alla extra plåtarbeten som uppkommer på ett så här stort projekt, till exempel att sätta upp skyddsplåtar, lister, och mindre men ack så viktiga uppgifter. Men nu är det mesta av arbetet klart för plåtslagarna berättar Marcus.

– Nu återstår bara montering av tubrör för vattenavrinning på fasaden. Vi avvaktar med det tills asfaltarbetena kring arenan är klara, säger han.

INTRESSANTA BRANSCHKOLLEGOR

Marcus berättar att det har varit lite speciellt med detta projekt, inte bara för att det är en så stor och betydelsefull byggnad med annorlunda lösningar, utan också för alla människor som varit inblandade.

– Vi har fått möjlighet att träffa på branschkollegor med massa olika specialkompetenser, till exempel företag som lägger idrottsgolv och bygger bowlingbanor. Det tillhör inte vanligheterna att vi träffar på varandra och det har varit väldigt intressant att se vad de arbetar med, säger han. •

DELAR PLÅTSLAGARENS VARDAG

J.R. Johnsson har ett väluppdaterat konto på instagram där de lägger upp bilder och filmer på arbeten, detaljer, maskiner med mera. Tommy Unger, Produktionschef Göteborg, berättar att det är personalen som själva lägger upp bilder från sina olika arbetsplatser.

– Vi har ofta kontakt med både skolor och lärlingar, och jag har själv varit lärare. För oss har instagram blivit en viktig kanal där vi kan ge unga människor insikt om vad plåtslagaryrket innebär. Det är lätt för dem att följa oss och se vad plåtslagarens vardag består av, allt från att tillverka detaljer i verkstaden till att montera dem på tak och fasader. Enklare jobb blandas med avancerat hantverk, en del fantastiska vyer, men också regn och snöstorm. Ibland hamnar där också lite skämtsamma saker. En stor fördel med att finnas i sociala medier är att det är lätt för unga att kontakta oss och ställa frågor, säger han.



Följ dem här [instagram.com/jrjohnsson](https://www.instagram.com/jrjohnsson)

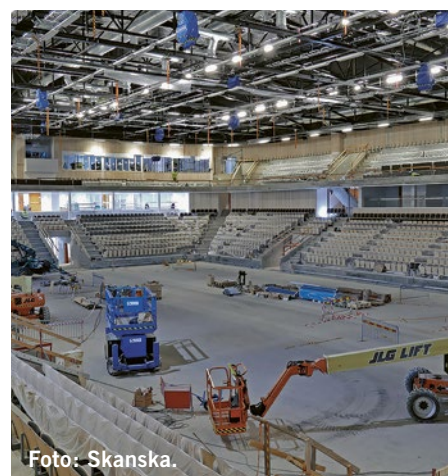


Foto: Skanska.



Foto: Skanska.



Farsta Centrum har fått säkert tak

I stadsdelen Farsta, ca åtta kilometer söder om Stockholms innerstad, ligger Farsta Centrum, ett köpcentrum med en tidstypisk 60-tals arkitektur. Nu har byggnadernas tak renoverats och utrustats med flera typer av säkerhetsutrustning. Bevego har levererat takplåt från Plannja och taksäkerhet från CW Lundberg.

När Farsta Centrum invigdes i oktober 1960 var det Sveriges största köpcentrum. Det skulle bli en plats där arbete, bostäder och centrum var samlade under samma tak, tak som nu har renoverats. Uppdraget gick till Manil Bygg och Fastighetsförvaltning som har rivit bort den gamla plåten, åtgärdat rötskador på träet och bytt brunnar. Plåtentusiasterna AB har sedan anlitats för att lägga tätskikt, taktäckning och montering av taksäkerhet. De har också tillverkat de nya brunnarna i rostfritt stål som Manil monterat.

LÅGLUTANDE TAK

Plåtentusiasterna AB ligger i Jordbro strax söder om Stockholm. Företaget grundades 1993 och ledorden för deras verksamhet är engagemang, erfarenhet och entusiasm. De erbjuder alla typer av tjänster inom byggnadsplåtslageri, allt från att beslå sirliga kyrktorn till stora jobb på fasader och som i detta fall tak. Kjell Hansson, VD och ägare på Plåtentusiasterna AB berättar att de på Farsta Centrum lagt ungefär 10 000 m² takplåt med dubbelfalsad bandtäckning i ärggrön GreenCoat från Plannja. Eftersom taken har en låg lutning, på mellan 6 och 10°, var det extra viktigt att få till riktigt täta falsar.

– För att minimera risken för läckage har vi därför också använt oss av M82 falstättningsmedel, säger han.



TAKSÄKERHET ENLIGT KRAV

På taket har man monterat taksäkerhet från CW Lundberg, det är gångbryggor, vajersystem, takfallstegar och skyddsräcken vid dessa och kring takluckor. Vissa enheter har specialbeställts i samma ärggröna kulör som takplåten.

– CW Lundbergs vajersystem är väldigt användarvänliga. Löparen följer smidigt med användaren även om man är långt ute på taket,

sex–åtta meter från vajern, säger Kjell. Allt material fungerar dessutom mycket bra att montera.

Med dessa stabila skydd uppfylls kraven i Boverkets byggregler, BBR. Men för att alla delar av taket ska kunna beträdas behövs vissa ställen, som duktak, platta papptak och en del falsade tak där takbryggor inte krävs, kompletteras med enklare vajersystem.

– Nu uppfyller taksäkerheten också alla krav från Arbetsmiljöverket, säger Kjell och förklarar att man kan vara säkert fasthakad överallt, oavsett taktyp, om man skulle behöva ge sig upp på taket för att till exempel skotta snö eller göra besiktningar.

LEVERANS PÅ TIDIG MORGON

Arbetet på Farsta Centrum har utförts utan ställningar, istället har man haft skyddsräcken kring hela byggnaden. Materialet som använts på taket har lyfts dit upp med hjälp av byggentreprenörens kran.

– För att inte störa allmänheten och all personal som behövde tillgång till centrumet lyfte vi upp materialet på morgonen, ungefär vid 06:30, berättar Kjell. Då sammanstrålade vi med kranföraren och Bevegos turbil som gjorde extra tidiga leveranser för att sätta igång, ett upplägg som fungerade väldigt bra. Vi är också väldigt nöjda med Bevegos konkurrenskraftiga priser och service, lägger han till. ●



Erik är Sveriges bästa unga plåtslagare



Erik Teuchler.

Under Yrkes-SM i Malmö, avgjordes den 13 maj finalen i SM för unga plåtslagare 2016, en tävling som i år har 30-års jubileum. Det firades med tårta, kungligt besök och en succémonter.

Finalen i SM för unga plåtslagare genomfördes under två dagar på Yrkes-SM som hölls på Malmömässan. De sex finalisterna fick i uppgift att tillverka en ventilationshuv för betongtegeltag. Den krävande kunden var dessutom på plats, så förutom att leverera en korrekt tillverkad produkt gällde det att också uppvisa en god kundkontakt.

GRATTIS ERIK TEUCHLER

Den som klarade utmaningen bäst var Erik Teuchler från Stockholms byggt tekniska gymnasium i Kista.

– Det beror nog på att jag var lite mer genomtänkt med det estetiska, säger han. Juryn instämde och berömde hans noggrannhet och finess. Tävlingsledare Niklas Angelöf är generellt mycket nöjd med de tävlandes insatser och betonar den höga nivån på arbetet.

– Alla har jobbat väldigt fokuserat och det var jämnt in i det sista, säger han.

SUCCÉ FÖR PLÅTSLAGARMONTERN

I plåtslagarmontern erbjöds flera prova-på-aktiviteter, allt från tillverkning av ljusstakar och visselpipor i plåt till att faktiskt beträda ett tak i full plåtslagarmundering för att kunna ta en #taksselfie. På fredagen fick Yrkes-SM fint besök av H.M. Konung Carl XVI Gustaf och självklart besökte han plåtslagarnas monter för att prata lite med de unga talangerna. Samma dag passade man också på att fira tävlingens 30-års

jubileum med att bjuda på tårtkalas. Montern hade under mässan tusentals besökare och var en stor succé.

– Montern hade bästa tänkbara placering, direkt vid ingången, och eftersom alla energiska tävlingsdeltagare bankade i plåt hördes det lång väg att här gör man något spännande, säger Jonas Ekholm, Affärsområdeschef Byggplåt på Bevego.

YRKE MED GODA UTSIKTER

SM för unga plåtslagare har också som syfte att skapa uppmärksamhet kring yrket och locka fler unga till branschen. Det är ett fritt och kreativt yrke som kräver god problemlösningsförmåga. Utbildade plåtslagare är mycket eftertraktade och det finns gott om jobb enligt PVFYrke & Utbildning.

– Det är ett fantastiskt yrke där man får vara delaktig och hitta lösningar i varje enskilt uppdrag. Ofta finns det flera möjliga lösningar, vilken som passar bäst i ett specifikt fall blir det allt lättare att avgöra i takt med att yrkeserfarenheten växer. Men eftersom det ständigt dyker upp nya utmaningar, material och arkitekturtrender blir man som plåtslagare aldrig riktigt fullärd utan får vara kreativ hela tiden, säger Jonas.

SM för unga plåtslagare 2016 sponsrades av BEVEGO, Heco, Makita, Roofac, Uveco, Weland och Plannja. •

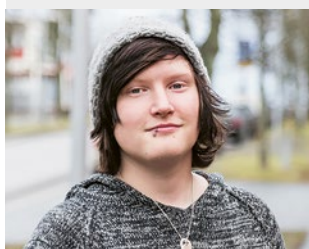


Medaljörerna i SM för unga plåtslagare 2016

1:a Erik Teuchler, Stockholms byggt tekniska gymnasium, Kista.

2:a William Hedman, Lugnetgymnasiet, Falun (Sandviken).

3:a David Rudberg, Högbergsskolan, Tierp.



ERIK, KISTA



WILLIAM, FALUN



DAVID, TIERP



Läs mer om tävlingen på smup.se.
Information om hur man utbildar sig till plåtslagare finns på platslagare.nu



Hugo Salming. Foto: WorldSkills Sweden.



Följ Hugo och hans kollegor på
[instagram.com/piaab.se](https://www.instagram.com/piaab.se)

Lärlingar är branschens framtid

En av årets finalister i SM för unga plåtslagare var Hugo Salming. Han har precis avslutat sista terminen på Bygg- och anläggningsprogrammet vid Bräckegymnasiet i Göteborg. Sedan vårterminen i ettan har han haft en lärlingsplats hos Plåtslagarna i Ale AB (PIAAB).

Under åren har PIAAB utvecklat en väl fungerande modell för att arbeta med lärlingar och utbilda dem i yrket. – För oss är det jätteviktigt att ta oss an lärlingar. Vi måste få in nytt folk i branschen. Det saknas ungefär 1500 plåtslagare varje år, så det är en riktig kris. Och vi vill gärna ha in fler tjejer i branschen men de är svåra att hitta, säger Mathias Mattsson VD, PIAAB. Till en början får deras lärlingar arbeta mycket i verkstaden för att träna på tillverkning och lära sig hantverket från grunden. Sedan vävs de in mer och mer i verksamheten.

– Fyra av våra anställda har börjat hos oss som lärlingar. Förutom Hugo har vi nu haft ytterligare en lärling, Pontus Johansson från Lärlingsgymnasiet, och för honom sköter vi all utbildning, säger han.

TÄVLANDET GER STATUS

Tävlingar som Yrkes-SM och liknande är en rolig del i både utbildning och yrkesliv. Det ger deltagarna möjlighet att visa upp sina färdig-

heter och sitt yrke för en intresserad publik på ett sätt som annars inte är möjligt när man arbetar i vardagen. Dessutom ger det viss status att vara med.

– TävlanDET ger det lite fräckt att arbeta som plåtslagare, säger Mathias.

SM för unga plåtslagare 2016 ägde rum på en yta i den mycket välbesökta plåtslagarmontern på Yrkes-SM.

– Det var en tuff tävlingssituation, det stod säkert 200 personer och tittade på. Jag beundrar verkligen de tävlandes förmåga att skärma av och fokusera på uppgiften, säger Mathias. Han berättar också hur positivt överraskad han blev av den goda stämningen på Yrkes-SM.

– Man kunde verkligen känna av energin av alla intresserade ungdomar som ville testa på olika yrken i verkligheten, inte bara läsa om dem på internet, säger han.

DELAKTIGHET I FRAMGÅNGEN

Genom att Hugo visat upp sina kunskaper i

verkstaden så har de andra anställda fått upp ögonen för hur duktig han är och velat ha med honom ut på jobb. Där har han också fått lära sig att ta större ansvar. Mathias berättar att de arbetat aktivt med att bli en attraktiv arbetsplats både för unga och äldre, en bra mix av åldrar bland personalen ger en god stämning och de får möjlighet att lära sig av varandra menar han.

– Det är allas förtjänst att Hugo blivit en så bra plåtslagare. Inför tävlingen har Hugo fått träna mycket på realistiska tävlingsuppgifter. Alla här har stöttat honom med råd och tips, säger han.

Tyvärr missade Hugo prispallen i SM, trots att han fick mycket beröm för sitt fina hantverk så missade han på ett mått vilket gav ett stort poängavdrag. Men han har ändå rott hem en mer bestående vinst, en anställning på PIAAB.

– Vi är stolta över Hugos prestation och kommer dagligen att mata honom med nya utmaningar i hans arbete som plåtslagare, avslutar Mathias. •





Erik Grune.



Eva Grune.

Bevego växer genom förvärvet av Profiduct AB

Efter en tids diskussioner förvärvade Bevego Byggplåt & Ventilation AB den 30 april 2016 alla aktier i Profiduct AB. Det gör att Bevego får ett utökat sortiment och kommer närmare fler kunder.

Profiduct AB är specialister på rektangulära ventilationskanaler, detaljer och ljuddämpare. I sortimentet finns ett antal standardmodeller som kundanpassas och tillverkas på beställning. Företaget grundades våren 1974 av Gunnar Hulting och 11 år senare blev medarbetaren Bo Pettersson delägare. Idag har de huvudkontor och tillverkning i Bankeryd, strax norr om Jönköping, och tillverkning i både Lund och Järna. Företaget omsätter ca 50 miljoner kronor och har 45 anställda.

LÄMNAR ÖVER I GODA HÄNDER

Nu har de bägge ägarna beslutat sig för att gå i pension och valt att sälja. Men deras barn kommer att arbeta kvar i företaget, likaså alla de anställda. Profiduct AB kommer under en period att drivas vidare som dotterbolag, under ledning av den nuvarande VD:n Eva Grune, för att sedan integreras in i Bevego. Eva är dotter till Gunnar och har arbetat i företaget under 23 år. Hennes bror Peter Hulting försätter sitt arbete med försäljning och offerter. Stefan

Pettersson, son till Bo, är kvar som produktionsansvarig vid anläggningen i Järna.

NÅR EN STÖRRE MARKNAD

Företagets produkter kommer nu att få en starkare säljorganisation och ökade resurser för fortsatt, och snabbare, utveckling av sortiment och produkter.

– Det är väldigt positivt för oss att nu kunna nå ut till marknaden på ett bredare sätt genom alla Bevego-filialer, säger Eva. Nuvarande försäljningsansvarig på Profiduct, Erik Grune, kommer att bli försäljningsansvarig för det rektangulära sortimentet inom Bevego. Där kommer han också att bygga upp den interna kunskapen och utbilda personalen om de nya produkterna i Bevegos sortiment.

– Våra gamla kunder kan nu köpa mer av sitt material från en och samma leverantör vilket är en stor fördel för dem, säger Eva.

NÄRMARE KUND

Genom förvärvet expanderar Bevego sin geografiska närvaro med produktion av ventilations-

produkter i närheten av Stockholm (Järna), Jönköping (Bankeryd) och Lund. Sedan 2014 har Bevego en liknande anläggning i Kungälv, norr om Göteborg. Expansionen ligger helt i linje med Bevegos strategi att komma närmare sina kunder med ett komplett sortiment inom affärsområdet ventilation.

VARMT MOTTAGANDE

Eva berättar att försäljningen av företaget tagits emot mycket bra internt och att personalen ser fram emot en spännande utveckling.

– Vi känner oss väldigt välkomna in i Bevego, alla vi träffat har varit jättetrevliga och positiva, avslutar hon. •



Har du frågor om förvärvet?

Kontakta Peter Hamberg,
VD Bevego, på
peter.hamberg@bevego.se



Bankeryd.



Järna.



Lund.

Avs: Bevego, Box 168, 441 24 Alingsås

B

Porto betalt
410939400