

# BEVEGONytt

NR 3 • 2015

## SOLELEN VERKAR STRÅLANDE

Kyrkor kan bli en stor marknad. SID 10

## STÅLKVINNORNA VILL UTVECKLA BRANSCHEN

Lockar fler unga till utbildning. SID 8

## PAROC FLYTTAR TILL HÄLLEKIS

Produktionen av teknisk  
isolering utökas.  
SID 11

Special:

# PARTILLE ARENA KLÄS I ALUMINIUM

Läs mer på sidan 6-7

## HUVUDKONTOR

### BEVEGO

Box 168 · 441 24 Alingsås  
Besöksadress: Malmgatan 8

Tel: 0322-67 14 00  
Fax: 0322-63 91 88  
E-post: info@bevego.se

## FÖRSÄLJNING, LAGER OCH DISTRIBUTION

### BORÅS

Rosendalsgatan 12  
504 52 Borås  
Tel 033-22 53 70  
Fax 033-12 67 08  
info.boras@bevego.se

### ESKILSTUNA

Bredängsgatan 57  
633 46 Eskilstuna  
Tel 016-10 02 90  
Fax 016-12 08 65  
info.eskilstuna@bevego.se

### FALUN

Västermalmsvägen 1  
791 77 Falun  
Tel 023-70 50 30  
Fax 023-65 105  
info.falun@bevego.se

### GÄVLE

Strömsbrovägen 23  
803 09 Gävle  
Tel 026-14 77 50  
Fax 026-14 77 59  
info.gavle@bevego.se

### GÖTEBORG

Gullbergs Strandgata 34 D  
411 04 Göteborg  
Tel 031-63 12 80  
Fax 031-65 75 69  
info.goteborg@bevego.se

### HISINGS BACKA

Importgatan 14  
422 46 Hisings Backa  
Tel 031-742 30 00  
Fax 031-742 30 20  
info.hisingsbacka@bevego.se

### HÖGSBO

August Barks Gata 2  
421 32 Västra Frölunda  
Tel.: 010-78 78 112  
Fax: 010-78 78 466  
Info.hogsbo@bevego.se

### MÖLNDAL

Kryptogatan 24  
43 153 Mölndal  
Tel 031-67 46 50  
Fax 031-67 46 59  
info.molndal@bevego.se

### HALMSTAD

Frennarpsvägen 12A  
302 44 Halmstad  
Tel 035-15 09 60  
Fax 035-15 09 69  
Info.halmstad@bevego.se

### HELSINGBORG

Basaltgatan 5  
254 68 Helsingborg  
Tel 042-22 85 88  
Fax 042-22 64 90  
info.helsingborg@bevego.se

### JÄRNFORSÉN

Industrivägen 33  
570 81 Järnforsén  
Tel 0495-177 70  
Fax 0495-500 79  
info.jarnforsen@bevego.se

### JÖNKÖPING

Bultvägen 2  
553 02 Jönköping  
Tel 036-30 20 70  
Fax 036-30 22 10  
info.jonkoping@bevego.se

### KALMAR

Rigavägen 4  
393 56 Kalmar  
Tel 0480-44 28 30  
Fax 0480-44 28 31  
info.kalmar@bevego.se

### KARLSTAD

Brisgatan 9  
652 21 Karlstad  
Tel 054-85 44 65  
Fax 054-85 49 17  
info.karlstad@bevego.se

### KRISTIANSTAD

Rörvägen 17-19  
291 59 Kristianstad  
Tel 044-28 16 60  
Fax 044-28 16 61  
info.kristianstad@bevego.se

### KUNGÄLV

Maskingatan 3  
442 40 Kungälv  
Tel 0303-581 30  
Fax 0303-581 32  
info.kungalv@bevego.se

### LINKÖPING

Attorpsgatan 8B  
582 73 Linköping  
Tel 013-35 99 80  
Fax 013-31 52 20  
info.linkoping@bevego.se

### LULEÅ

Torpslingan 9  
973 47 Luleå  
Tel 0920-23 78 70  
Fax 0920-23 78 71  
info.lulea@bevego.se

### LUND

Gustavshemsvägen 7  
227 64 Lund  
Tel 046-13 41 35  
Fax 046-13 36 90  
info.lund@bevego.se

### MALMÖ

Risxegatan 3  
213 76 Malmö  
Tel 040-21 41 10  
Fax 040-21 41 77  
info.malmo@bevego.se

### NORRKÖPING

Importgatan 32  
602 28 Norrköping  
Tel 011-21 10 40  
Fax 011-21 10 49  
info.norrkoping@bevego.se

### SKELLEFTEÅ

Maskinvägen 20  
931 37 Skellefteå  
Tel 0910-71 50 30  
Fax 0910-71 50 39  
info.skelleftea@bevego.se

### SUNDSVALL

Mejselvägen 6  
853 50 Sundsvall  
Tel 060-17 76 80  
Fax 060-17 76 86  
info.sundsvall@bevego.se

### SÖDERTÄLJE

Klastorpsvägen 13  
152 42 Södertälje  
Tel 08-554 425 60  
Fax 08-554 425 61  
info.sodertalje@bevego.se

### BROMMA

Voltavägen 9-11  
168 69 Bromma  
Tel 08-564 352 00  
Fax 08-564 352 29  
info.bromma@bevego.se

### ROTEBRO

Kung Hans väg 6  
192 68 Sollentuna  
Tel.: 08-31 31 20  
Fax: 08-31 31 27  
Info.rotebro@bevego.se

### VÄSTBERGA

Västberga Allé 60  
126 30 Hägersten  
Tel.: 08-31 31 20  
Fax: 08-31 31 27  
Info.vastberga@bevego.se

### ÄLVSJÖ

Konsumentvägen 17  
125 30 Älvsjö  
Tel 08-447 15 00  
Fax 08-447 15 39  
info.alvsjo@bevego.se

### TROLLHÄTTAN

Kardanvägen 68  
461 38 Trollhättan  
Tel 0520-48 04 00  
Fax 0520-48 02 95  
info.trollhattan@bevego.se

### UMEÅ

Industrivägen 6  
901 30 Umeå  
Tel 090-12 54 44  
Fax 090-12 22 15  
info.umea@bevego.se

### UPPSALA

Kungsängsvägen 16  
753 23 Uppsala  
Tel 018-60 66 40  
Fax 018-60 66 49  
info.upsala@bevego.se

### VISBY

Regementsgatan 32  
621 50 Visby  
Tel 0498-40 48 40  
Fax 0498-40 48 49  
info.visby@bevego.se

### VÄSTERÅS

Dornhamngatan 2  
721 33 Västerås  
Tel 021-10 24 90  
Fax 021-35 27 26  
info.vasteras@bevego.se

### VÄXJÖ

Sjöödevägen 16  
352 46 Växjö  
Tel 0470-72 94 55  
Fax 0470-72 98 60  
info.vaxjo@bevego.se

### ÖREBRO

Nastagatan 12 A  
702 27 Örebro  
Tel 019-27 85 70  
Fax 019-27 89 70  
info.orebro@bevego.se

### ÖSTERSUND

Odenskogsvägen 1  
831 48 Östersund  
Tel 063-10 87 50  
Fax 063-10 72 19  
info.ostersund@bevego.se



- HUVUDKONTOR
- DISTRIBUTION & HÄMTLAGER

## Ledare



Peter Hamberg, VD.

## Nu händer det!

Det har länge funnits inom både Ventilation och Teknisk isolering, nu är det dags för Byggplåtssverige att samla krafterna och göra gemensam sak. Svensk Byggplåt har sjöatts av marknadens ledande aktörer. Denna bransch- och marknadsförening ska verka för att synliggöra plåtens alla fördelar och för att det ska bli mer plåt på såväl tak som fasad på svenska fastigheter. Förutom att de ledande producenterna och grossisterna har gått samman så är även Entreprenörsföretagen med i Svensk Byggplåt. Detta sänder en tydlig signal om enighet samt vikten av att hela värdekedjan är representerad.

Som ett första steg lanseras nu en hemsida (portal) som vänder sig till alla intressenter innehållande allt från estetik till teknik. Detta är en milstolpe som kommer att gynna hela branschen.

Ett annat glädjande initiativ som det finns mer att läsa om i detta nummer av BevegoNytt är nätverket "Stålkvinnorna". Större mångfald och ökad jämlikhet är ett måste även i denna bransch för att den på sikt ska överleva och utvecklas.

Utvecklas gör även Bevego, som tidigare aviserat så stoltserar vi nu med 36 filialer. Vi är nu redo att möta höstmarknaden – den tid på året då aktiviteten inom byggbranschen är som högst och allt ska hända!

## Redaktion

**BevegoNytt ges ut av:**  
Bevego Byggplåt & Ventilation AB  
**Ansvarig utgivare:** Isabel Bossle  
**Produktion:** Rymd Reklambyrå

**Repro & Tryck:**  
Snabbtryckeriet Alingsås AB  
**Papper:** Edixion Offset  
**Upplaga:** 8 500 ex

## Tävla och vinn biobiljetter!

Svara på frågorna och du har chans att vinna två biobiljetter. De rätta svaren hittar du i detta nummer av BevegoNytt.

1. I vad kläs den halvrunda fasaden på Partille Arena?

\_\_\_\_\_

2. Vilken kyrka har Häggners Plåtslageri försett med solcellspaneler?

\_\_\_\_\_

3. Till vilken utbildning vill Stålkvinnorna locka fler tjejer?

\_\_\_\_\_

4. Var arbetar BevegoProfilen i detta nummer?

\_\_\_\_\_

5. Vilken Bevego-filial blir Sverigelager för Nordfab Ducting?

\_\_\_\_\_

Skicka dina svar till [andreas.nilsson@bevego.se](mailto:andreas.nilsson@bevego.se) märkt "Tävling 3/15" eller till **BevegoNytt, Box 168, 441 24 ALINGSÅS** senast den 6 november 2015. **Lycka till!**

Namn \_\_\_\_\_

Adress \_\_\_\_\_

E-mail \_\_\_\_\_

**Stort grattis till Marita Svensson, EB Isolering AB, Västerås som vann tävlingen i nummer 2/15!**

## Schema minimässor Ventilation:

Tillsammans med marknadsledande leverantörer bjuder Bevego in till en dag full av nyheter och inspiration för dig i branschen. För mer information se [bevego.se](http://bevego.se)

**Oktober:**  
v. 43

Tisdag	20/10	Bevego Uppsala
Onsdag	21/10	Bevego Örebro
Torsdag	22/10	Bevego Älvsjö

**December:**  
v. 49

Tisdag	1/12	Bevego Falun
Onsdag	2/12	Bevego Västerås
Torsdag	3/12	Bevego Bromma

# BevegoProfilen



Ann-Katrin "Anki"  
Björkqvist

## Hej, vad arbetar du med?

Jag arbetar som Receptionist och Administratör på Bevegos huvudkontor i Alingsås. Min roll är som en allt-i-allo och jag trivs väldigt bra med att hantera många olika uppgifter.

## Hur ser en vanlig arbetsdag ut?

Det är väldigt skiftande från dag till dag. Jag möter dagligen kunder på telefon och leverantörer som kommer på besök. Ibland kommer även en och annan kund hit, då får jag hjälpa dem att hitta till närliggande filialer. Jag har väldigt mycket kontakt med våra filialer runtom i landet då de behöver hjälp med diverse uppgifter. Det jag inte kan hjälpa dem med ser jag till att de får hjälp med från någon av mina kollegor här på huvudkontoret. Jag supportar också ekonomiavdelningen med bland annat posthantering, nyupplägg av kunder, administrering av interna reseräkningar och fakturafrågor. Ser även till så att kaffe och dylikt finns tillgängligt på kontoret, något som är nog så viktigt.

## Hur länge har du varit på Bevego?

Jag började i december 2010, som receptionist. Mycket av mina uppgifter är samma som då men allteftersom jag blivit mer erfaren och insatt i företaget och alla rutiner har arbetet utvecklats i takt med att jag utvecklats.

## Vad gjorde du innan?

Då arbetade jag på ett mindre företag som höll på med inbyggnadsljud. Där var jag kontorsansvarig och skötte ekonomi, kundkontakt och allmän service. Eftersom det var litet så blev det att jag skötte det mesta inom administration. Jag var där i fem år innan jag började här.

## Vad gör du på fritiden?

Det mesta som alla andra gör; umgås med vänner och familj, har två barn som jag självklart spenderar mycket tid med. Gillar att läsa, allt från biografier till deckare, och går gärna på bio. När jag hinner går jag på gym och jag promenerar gärna ofta och mycket. •

## INFORMATION FRÅN



Följ oss gärna på facebook under namnet RHEINZINK Sverige.

## Nyheter, produktinformation, spännande projektbilder och aktuella tekniska frågor

### Fasadbeklädnader med RHEINZINK.

I förfrågningar ser vi ofta bristfälliga beskrivningar av fasadbeklädnader. Många gånger nämns bara materialet och att det ska vara till exempel bandtäckning. Det är en relativt bred beskrivning och säger inte mycket om hur slutresultatet ska bli. När det gäller fasader ställs högre krav på det estetiska medan tak har högre krav på täthet. På fasader rekommenderar RHEINZINK vinkelfals vilket gör att man får ett slätare utseende, en mer markerad och rakare fals. Andra faktorer man bör se över är bandbredd, tvärfalsindelning, materialtjocklek och hur detaljer ska utformas runt fasadöppningar och inner- och ytterhörn. Detta är saker vi gärna är med och diskuterar i så tidigt stadium som möjligt. Vi har färdiga detaljlösningar och rekommendationer för våra olika fasadsystem.

Hör gärna av er till oss för teknisk rådgivning.

RHEINZINK prePatina Blue-grey, vinkelfals.

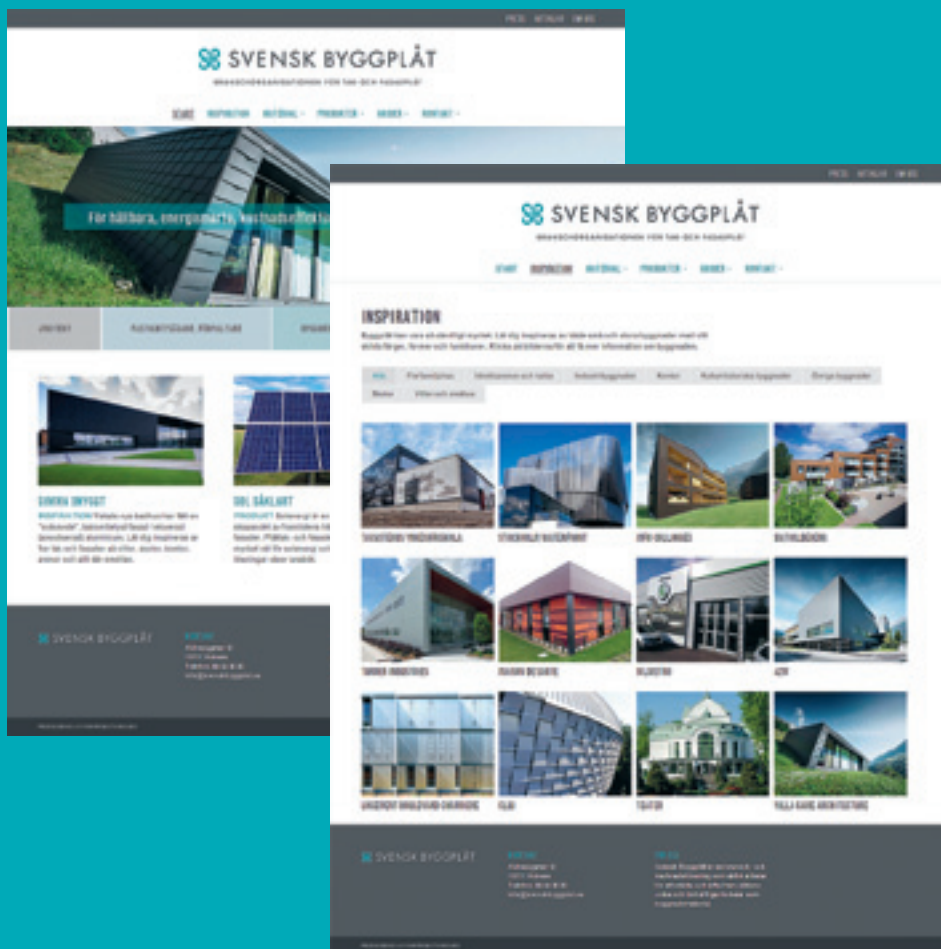


# Nu lanserar vi: SVENSK BYGGPLÅT

Svensk Byggplåt är Sveriges nya bransch- och marknadsförening som aktivt arbetar för att stärka och lyfta fram plåtens unika fördelar som material.

Svensk Byggplåt vill se mer plåt på svenska tak och fasader!

” Byggplåten är hållbar, energismart, innovativ, kostnadseffektiv och gränslös. ”



 SVENSK BYGGPLÅT  
 svenskbyggplåt.se

## Fest på fina filialer

Falun



Bevego-filialerna i Falun och Linköping har nu båda invigt sina nya lokaler. Det innebär stora förbättringar för både kunder och personal som större utbud och trevligare miljö. Detta firades så klart med fest och musikalisk underhållning på båda orterna.

Linköping



# Partille Arena tar form

I Partille strax utanför Göteborg byggs en arena för idrotts- och kulturevenemang. Här ska det finnas plats för upp till 4000 sittande åskådare. Partille Arena är ritad av arkitektkontoret Tengbom och huvudentreprenör är Skanska. Invigningen är planerad att äga rum under 2016. Bevego har levererat material från alla affärsområden till projektet.

**B**ygget startade i december 2013 med att 500 sexåringar fick ta de första spadtagen. Detta skulle symbolisera att den nya arean är till för alla. Flexibilitet och tillgänglighet är ledorden för anläggningen som ligger mitt i hjärtat av Partille Port, en ny central stadsdel som nu växer fram. Arenan får två hallar och kommer att inrymma, gym, restaurang, kontor och bowlinghall. Här ska man kunna anordna idrottslektioner, konferenser och diverse föreningsaktiviteter men också större teater- och musikevenemang. Dessutom kommer arenan att bli IK Sävehofs (handboll) nya hemmaarena och rymma deras kansli. Projektet är omfattande och Tomas Lindh, Regionchef Väst på Bevego, berättar att de haft en kund för varje affärsområde och levererat bland annat ventilationskanaler, ventilationsisolering och byggplåt.

## SLUTET OCH SKYDDANDE HÖLJE

Mottagare av byggplåten är J. R. Johnssons Bleck & Plåtslageri, Göteborgs äldsta plåtslageri som grundades redan 1906. Företaget har sedan dess utvecklats till ett entreprenadföretag i byggbranschen som kombinerar traditionellt hantverkskunnande med moderna metoder. De utför alla typer av plåtslageri, renoverings- och byggnadsarbeten, i allt från K-märkta miljöer till nybyggen som nu Partille Arena. Byggnadens ena långsida vetter ut mot E20 och har en halvrund form. Den utgör ett slutet och skyddande hölje mot den hårt trafikerade motorvägen, speciellt utformad med tanke på de transporter av farligt gods som passerar här. J. R. Johnsson har byggt upp väggen, isolerat och klätt den med Finspong Aluminium FP-12, ca 8000 m<sup>2</sup> i 30 meter

långa band, 2 x 15 meter. För att kunna montera dessa långa band på fasaden har man använt sig av en smidig ställning på räls. Den har flyttats manuellt av sex man ca 7,5 meter var tredje dag.



*det underlättar  
mycket att ha  
en leverantör för  
allt material*

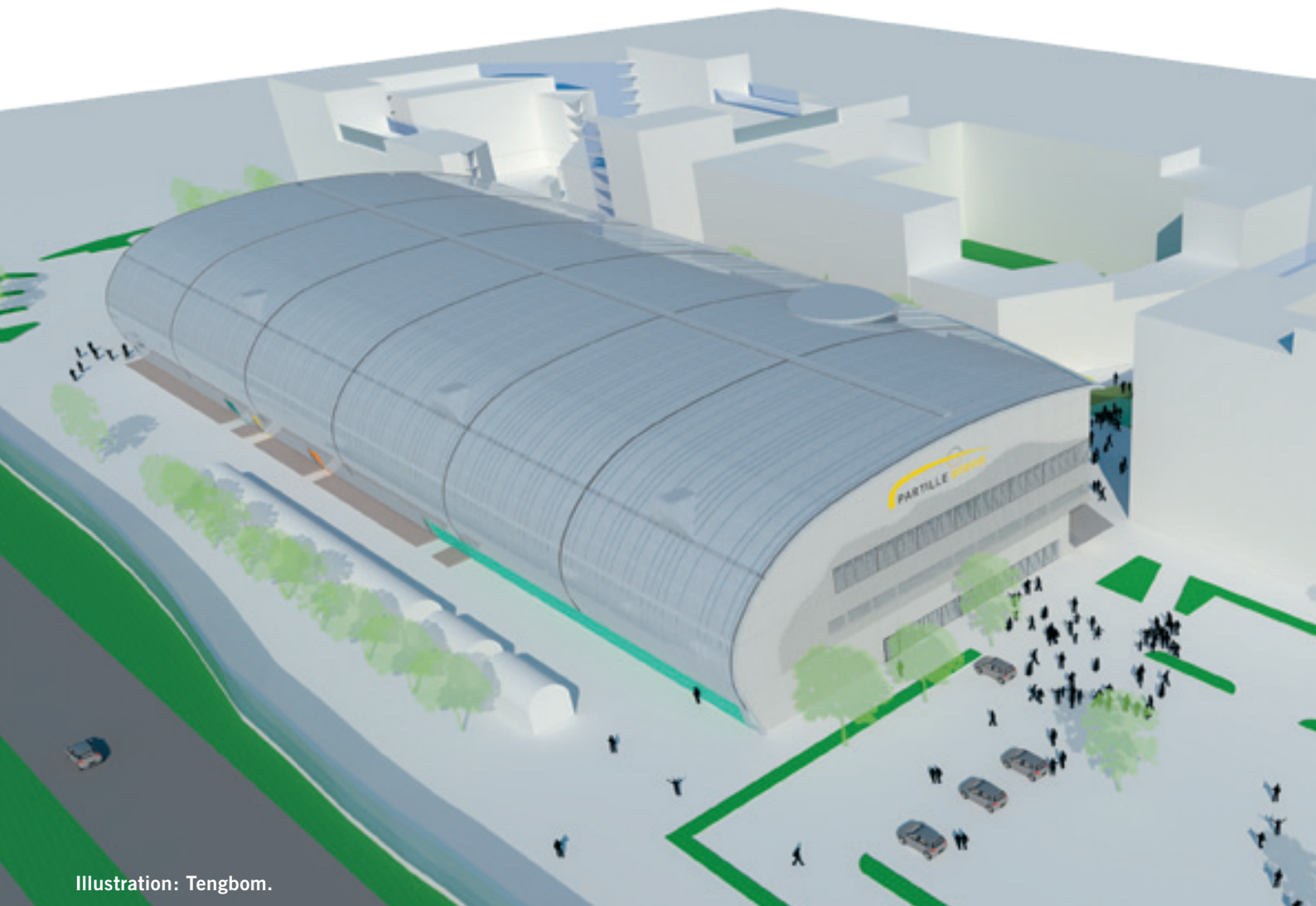


Illustration: Tengbom.



### MJUKT ALUMINIUM OCH KRAFTIG VIND

– Utmaningen här har varit att få fasaden slät, den runda formen får inte bli ojämn även om underlaget, som till exempel betongelement, är kantiga. Dessutom gör det känsliga aluminiumet att minsta buktning syns tydligt, säger Marcus Bärlund, Arbetsledare på J. R. Johnsson. Han berättar också att de i början av sommaren hade stora problem med blåsten. När vinden friskade på tog den lätt tag i de långa aluminiumbanden och flera skrynkledes ihop som papper.

– Speciellt utsatta var banden när de skulle matas in i valsmaskinen, säger Marcus. Vissa dagar var vi helt enkelt tvungna att arbeta på andra sidan av byggnaden istället där vinden inte låg på lika hårt.

Uppe på taket ska J. R. Johnsson lägga rostfri bandplåt som hasplats på rulle hos Bevego Steel center. Sedan montera snöskydd och taksäkerhet med brygga och vajerräcke från

CW Lundberg. De ska också bygga ett burspråk och klä det i en kulörlackad plåt, specialbeställd från England, och montera vattenavrinning.

### SAMORDNADE LEVERANSER

Till detta projekt har Bevego levererat material utanför det egna sortimentet.

– Tack vare att vi ingår i en stor koncern med Dahls och Optimera som säljer VVS respektive byggvaror kan vi skraddarsy lösningar för våra kunder, säger Tomas Lindh. Denna gång har vi kunnat erbjuda vår kund varor som byggisolering och träskivor från Optimera. Leveransen av dessa har samordnats med leveranser av övrigt material och de har körts ut till byggplatsen i vår vanliga turbil, berättar han. Christian Johansson, VD på J. R. Johnsson tycker att denna lösning fungerar väldigt bra.

– Det underlättar mycket för oss att ha en kontakt och en leverantör på allt material. Det är inte ofta en leverantör lyckas lämna ett pris som funkar på alla delar, men här lyckades Bevego, säger han.

Martin Bogren, säljare Byggplåt på Bevego Hisings Backa är den som hanterat alla beställningar och håller löpande kontakt med kunden.

– Vi lagerhåller stora delar av materialet speciellt för projektet, säger han och berättar att de har planerade leveranser till J. R. Johnsson ända fram till årsskiftet.

– Leveranserna hit till Partille Arena fungerar jättebra, säger Marcus. Vi ringer bara och meddelar när vi vill ha nästa leverans och sen kommer de när de ska. Om något till exempel varit restnoterat, så har Martin fixat det under samma dag, säger han nöjt. •



På [partille.se/arenabygget](http://partille.se/arenabygget) kan man läsa mer och följa bygget via en webbkamera.

J. R. Johnssons arbete kan man följa i bild och film på [instagram.com/jrjohnsson](https://www.instagram.com/jrjohnsson).

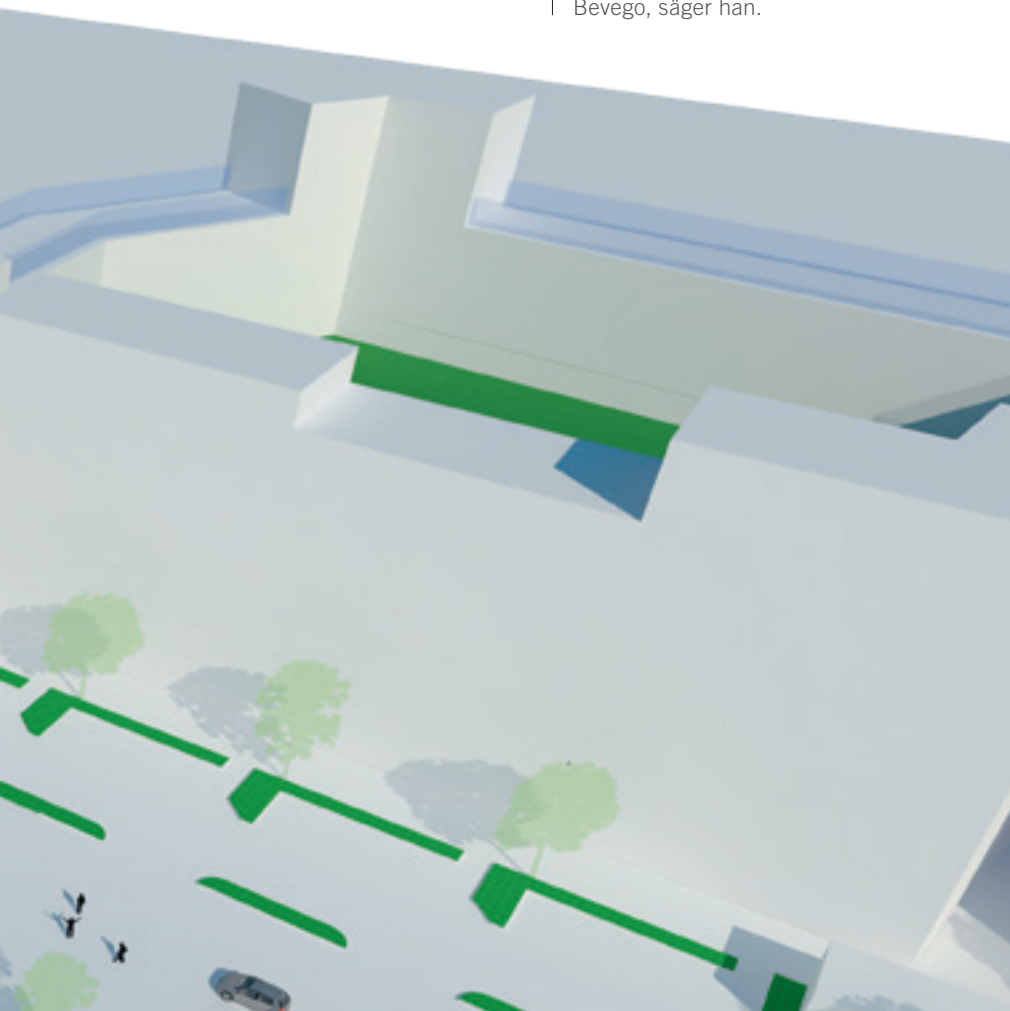


Illustration: Tengbom.





Bilden kommer från platslagare.nu, där finns mer information om yrket och utbildning.

# Stålkvinnorna vill utveckla branschen

Emelie Ståhl är VD för Björn Persson Plåtslageri AB och grundare till Stålkvinnorna, ett nätverk för kvinnor i ledande position inom plåt- och ventilationsbranschen. I takt med att allt fler kvinnor tar över företag efter sina fäder eller män har behovet av ett forum där de kan möta andra i liknande situation växt fram.

– Eftersom vi i dagsläget är få kvinnor i branschen är det lätt att känna sig ensam när man möter fördomar och får mindre trevliga kommentarer, även om de är välmenande, säger Emelie.

## FÖRSTA MÖTET I GÖTEBORG

Stålkvinnorna drivs i Entreprenörsföretagens regi av Emelie och Maria Tielman från organisationen. Inom nätverket ska medlemmarna dela idéer, uppmuntra varandra och aktivt verka för att få fler kvinnor till branschen. Sitt första stora möte håller Stålkvinnorna den 11 september i Göteborg. Fokus ska då ligga på att lära känna varandra och utveckla sitt ledarskap. Författaren och opinionsbildaren Anna Iwarsson ska föreläsa om karriär, kompetensförsörjning och hur man tar hand om sina förmågor på ett hållbart och hälsosamt sätt.

Efter träffen planerar nätverkets medlemmar att löpande göra besök hos företag i branschen, dels för att få djupare kunskap och dels för att informera om de hinder kvinnor stöter på. Emelie själv återvänder till Göteborg den 12 november då hon är inbjuden att föreläsa på Stål- och lättbyggnadsdagen som anordnas av intresseorganisationen Stålbyggnadsinstitutet på Svenska Mässan.

## UTBILDNING FÖR TJEJER

Endast 18 av Entreprenörsföretagens över 900 medlemmar har idag en kvinnlig VD. För att locka fler unga tjejer till en bransch med goda framtidsutsikter ska Stålkvinnorna bland annat medverka på gymnasie-mässor. Nyligen inledde nätverket ett samarbete med Arbetsförmedlingen i Stockholm. Unga tjejer som visat intresse för plåtslagaryrket bjöds in till ett informationsmöte där Stålkvinnorna presenterade sig själva och branschen. Efter mötet anmälde flera deltagare sitt intresse för utbild-

ningen Byggnadsplåtslagare som Hermods anordnar på uppdrag av Arbetsförmedlingen.

– Även om man är en tuff tjej med skinn på näsan så kan det kännas svårt att välja en utbildning med bara killar. Då kan det vara skönt att veta att man blir flera, säger Emelie. Hon berättar att ytterligare möten är planerade och att målet är att kunna få en hel kull med bara tjejer.

## SYNLIGHET GER ÖKAD ACCEPTANS

Emelie menar att ju fler kompetenta kvinnor som syns och hörs, desto fortare kommer man att accepteras som jämlikar. Hon vill också se fler personer med utländsk bakgrund i branschen för att få en bättre och bredare representation, en lösning kan vara att ta in fler praktikanter och då välja utanför normen.

– Det råder en extrem brist på plåtslagare, ändå är det få som tar in praktikanter. Och när detta görs så väljer man oftast killar med svensk bakgrund, säger Emelie som hoppas att fler ska ta chansen att välkomna unga människor med varierande bakgrund till sina företag.

– Dessutom finns det mycket forskning som visar att en jämställd arbetsplats är både mer produktiv och mer lönsam, säger hon.

## VÄLKOMMAT INITIATIV

– Jag tycker det är bra att det kommer in fler kvinnor i branschen, säger Jonas Ekholm, Affärsområdeschef Byggplåt på Bevego. Han menar att det är bra att kvinnor inom branschen bygger upp ett kontaktnät och stöttar varandra. Därför välkomnar han Stålkvinnornas initiativ.

– Vi ställer gärna upp med utbildning och produktkunskap där behovet finns, säger han.

Jonas ser också positivt på deras engagemang för att få in fler unga människor i branschen.

– Stålkvinnorna kommer att bli viktiga förebilder för de som får träffa dem i samband med sitt gymnasieval.



Emelie Ståhl. Foto: Susanne Fessé.



Följ Emelie Ståhl på [twitter.com/stalkvinnorna](https://twitter.com/stalkvinnorna).



# Järnforsen blir Sverigelager för Nordfab Ducting

I BevegoNytt 1/2014 berättade vi om hur Bevego och Nordfab Ducting tecknat ett partneravtal och att erbjudandet inom industriell ventilation stärktes. Nu utvecklas samarbetet ytterligare och Bevego Järnforsen står i centrum.

Järnforsen ligger i Hultsfreds kommun, Småland, en bygd med lång tradition av företagande och tillverkningsindustri. Tack vare detta finns här goda logistikmöjligheter. Filialen i Järnforsen fungerar redan som regionslager med väletablerad turbildistribution för Region Sydost.

– Bevego Järnforsen var ett naturligt val för svensk lagerhållning av Nordfab Ductings produkter, säger Arne Karlsson, platschef på filialen.

## PRODUKTER FÖR PROCESSVENTILATION

Nordfab Ducting tillverkar rör och ventilationsprodukter avsedda för processventilation. Det handlar om rörsystem tillverkade i galvanise-

rad stålplåt men även i rostfritt och svartplåt. Bevego representerar och distribuerar Nordfab Ductings produkter i Sverige och erbjuder även ett brett sortiment av tillbehör och monteringsmaterial. Lagerhållningen i Järnforsen ger en säkrare försörjningskedja med hög tillgänglighet till alla våra kunder.

– Vi finns i ett område där det används mycket processventilation och här finns fortfarande många träindustrier, säger Arne.

## SNABBA LEVERANSER

Större delen av Nordfab Ductings produkter tillverkas i deras fabrik i Assens, Mariager, på danska Jylland. Därifrån går det snabbt att

transportera gods till Järnforsen.

– Härifrån kan vi snabbt förse kunder i hela landet med Nordfabs produkter, säger Arne. •



## Quick-Fit™ – ett snabbmonterat rörsystem i galvaniserad stålplåt

- QF-kanten (rullkant) ger helt runda rör och böjar. Den ger också enkel passning när detaljerna skarvas.
- Lättmonterade spännband.
- Skarvrör för snabb längdpassning.



# Solelen verkar strålande

Allt fler upptäcker solelens praktiska, ekonomiska och miljömässiga fördelar. Intresset ökar ständigt hos privatpersoner och företag men också hos kommunala verksamheter och kyrkor. Dessutom verkar solelen fungera över förväntan, även om vädret inte alltid är strålande.

**J**an Häggner, ägare till Häggners Plåtslageri AB deltog på en av de första utbildningarna för BevegoLine SolEI-montörer som hölls på Bevego Trollhättan.

– Jag tyckte konceptet var klockrent, dessutom var det ett bra komplement till vår verksamhet, säger han. Mycket snart insåg han att potentiella kunder skulle komma att ha många frågor om kostnader, verkan, placering och liknande. Därför beslutade han sig för att skaffa praktisk erfarenhet och har nu installerat en avancerad anläggning på sitt eget hus.

– Jag ville kunna argumentera för produkten med faktiska siffror, säger Jan.

## LÄRORIKT FÖR HELA FÖRETAGET

Jans hus är byggt i vinkel och har taktytor i alla vädersträck, ett åt väst, två åt öst och två åt söder. På dessa sitter nu 94 solcellspaneler från BevegoLine. De monterades den 28 april i år och hela företagets personal var på plats för att utföra arbetet och lära sig.

– Det är alltid bra att testa och lära sig på sitt eget, säger Jan. Även om monteringen var lätt att utföra upptäckte de några smågrejer som kunde effektivisera arbetet, vilket alltid är önskvärt när monteringen sker hos kund, berättar han.



## NOGGRANNA MÄTNINGAR

För att noggrant kunna undersöka solcellspanelernas funktion har varje vädersträck gjorts till en egen anläggning med sin egen växelriktare (inverter) där likström omvandlas till växelström. Normalt har man bara en anläggning per hus. Allt från instrålning till färdig elproduktion loggas och Jan kan läsa av, jämföra och utvärdera värdena via ett webbgränssnitt. Möjligheten finns också att läsa av dessa data i telefon och platta.

– Det är såpass detaljerat att man kan se när ett moln dragit förbi för då sjunker instrålningen något, säger Jan.

Investeringen för anläggningen beräknas ha återbetalat sig efter 8–10 år.

– Det ska bli väldigt spännande att utvärdera detta projekt efter ett år, säger Jan. Men

hittills fungerar det riktigt bra och anläggningen har levererat över förväntat, så bra att han redan varit tvungen att byta till en högre huvudsäkring för att den ska kunna hantera en högre effekt.

## STOR HJÄLP FRÅN LEVERANTÖREN

Kenneth Karlsson, Platschef Bevego Trollhättan, är den som levererat solcellspanelerna till Häggners Plåtslageri AB.

– Det är alltid roligt med så engagerade kunder, säger han. Vi arbetat tätt och lärt oss mycket tillsammans under projektet. Lennart Carlsén på Windon har också hjälp till, berättar Kenneth. Jan instämmer och uppskattar mycket att Lennart varit så hjälpsam med alla tekniska frågor och funderingar som kommit upp.

– Det är en trygghet att kunna få en sådan service, menar han. •



# Kraften kommer uppifrån

Häggners Plåtslageri AB är ett av Sveriges äldsta plåtslagerier och grundades redan 1893 av Jan Häggners farfars far. Företaget har lång erfarenhet av detaljerade plåtarbeten och utsmyckningar på kyrkotak. Nu är också deras första solelskund en kyrka, Vargöns kyrka i Vänersborgs kommun.

**K**yrkobyggnaden ritades av arkitekten Karl Erik Ydeskog och uppfördes 1978–79, mitt i Björkåsparken. Taket är riktat mot söder och har en lutning på ca 40°, vilket ger optimala förutsättningar för solcellspaneler. Det gamla taket var ett svart, falsat plåttak med skivtäckning.

– Falsade plåttak är mycket stabila och ger en speciellt bra monteringsgrund, säger Jan.

## GODA FÖRUTSÄTTNINGAR FÖR KYRKOR

Traditionellt är de flesta kyrkor byggda i östvästlig riktning med ett stort tak i söderläge. De gör dem idealiska att installera solcellspaneler på.

– Jag är övertygad om att det finns en marknad för solcellspaneler på just kyrkobyggnader. De har ofta en hög elförbrukning eftersom stora lokaler kostar att värma upp. Många gånger har de dessutom krav på sänkta kostnader, då är solel en ypperligt bra lösning, säger Jan.

## ÖVERTYGANDE ANTIREFLEX

Arbetet på Vargöns kyrka blev något försenat eftersom man var tvungen att bemöta viss oro från grannar och församlingsbor.

– Det största motståndet gällde förändrat utseende och en oro för blänk, berättar Jan. Glasytan på BevegoLine solcellspaneler är

antireflexbehandlat med en unik etsningsmetod som gör att solens strålar absorberas istället för att studsas. Det gör också att panelens effekt är 5–8% högre än andra paneler på marknaden. Detta tillsammans med en diskret design övertygade och projektet kunde sättas igång. •



Mer om Häggners Plåtslageri AB finns på [haggnersplat.se](http://haggnersplat.se)

# Paroc utökar verksamheten i Hällekis

Paroc är en internationell tillverkare av stenullsisolering och är ledande på marknaden inom Östersjöområdet. Nu utökar de sin produktion av teknisk isolering i Sverige och kommer på så sätt närmare den skandinaviska marknaden. För Bevegos kunder betyder detta ett bredare utbud och förbättrad service.

**H**ällekis ligger i Götene kommun, precis vid Vänerens strand. Här har Paroc sedan slutet på 1970-talet producerat byggisolering av stenull till bland annat väggar och tak. 2001 flyttade man även hit produktionen av teknisk isolering från Skövde och under 2015 har man utökat denna produktion, som handlar om att förädla stenullen till olika produkter. Anledningen till att man utökar verksamheten i Hällekis är att fabriken i Villmanstrand, en av tre Paroc fabriker i Finland, där delar av förädlingen tidigare skedde, tvingas flytta. Markägaren vill nämligen utnyttja en kalkstensfyndighet som anläggningen ligger på.

## NÄRHET TILL KUNDERNA

Paroc har även produktion av teknisk isolering i Polen och bygger upp produktion av teknisk isolering i sin nya fabrik i Ryssland men valde ändå att flytta delar av den finska produktionen till den svenska anläggningen. Michael Hjoberg, Försäljningschef för Teknisk Isolering på Paroc, menar att närheten till den skandinaviska marknaden var en avgörande faktor. Lars-Åke Kämpe, Affärsrådeschef Teknisk Isolering på Bevego välkomnar beslutet.

– Det är positivt för hela branschen med utökad produktion i Sverige. Inte minst logistiskt sett eftersom produktionen sker närmare byggplatserna, säger han.

Michael håller med om de logistiska fördelarna. Eftersom produkterna kan vara skrymmande behövs mycket transportkapacitet och



om det dessutom ska transporteras långa sträckor kan miljöbelastningen bli hög. Nu blir transportererna både kortare och snabbare.

– Vår produkt minskar energiförbrukningen och produktionen av den är hållbar, därför känns det bra att nu också kunna effektivisera dess transporter, säger han.

## STÖRRE FLEXIBILITET

I Hällekis har man nu strukturerat om lokal användningen och byggt till en ny fabrikslokal för att kunna flytta hit delar av den finska maskinparken. Själva flyttprocessen har pågått under en längre tid eftersom maskinerna var både många och i vissa fall stora och komplexa. Dessutom ville man bibehålla en lika hög servicegrad till kunderna som vanligt under tiden. Nu när allt är på plats kan förädlingen av produkter i Sverige ske i en större omfattning än tidigare. När det till exempel gäller rörskålar har man utökat från en till tre maskiner och

kan nu tillverka rörskålar med en innerdiameter på ända upp till drygt 1 meter.

– Vi kan erbjuda ett bredare sortiment och större flexibilitet. Nu finns också större möjligheter till specialförädling av kundunika produkter, säger Michael.

## VIKTIGA KUNDER

Michael berättar att Paroc har ett tätt samarbete med Bevego och deras kunder.

– Bevego är vår största samarbetspartner inom teknisk isolering i Sverige. Vi har genomgått en fantastisk positiv gemensam utveckling under åren, säger han.

– Redan tidigare har vi vid flera tillfällen kunat välkomna Bevego med kunder till vår fabrik i Hällekis för att visa upp produktionen och hålla utbildningar.

– Dialogen med Bevego och deras kunder är mycket viktig för oss, avslutar han. Den utökade verksamheten i landet kommer nu att stärka samarbetet ytterligare. •



# VI LEVERERAR ÖVER FÖRVÄNTAN



## Bli eKund

Planera dina inköp som det passar dig bäst.  
Som eKund har du nämligen en rad fördelar.

## Våra styrkor



Logistik



Egna varumärken



Lagerhållning



Service/Partnerskap



eHandel

BEVEGO.SE

**BEVEGO**  
BYGGPLÅT VENTILATION ISOLERING

Avs: Bevego, Box 168, 441 24 Alingsås

**B**

Porto betalt

410939400