

BYGGPLÅT | VENTILATION | ISOLERING

NYHETER OCH INFORMATION FRÅN BEVEGO

BEVEGONytt

NR 4 • 2014

**NYTT INSLAG
– BEVEGOPROFILER**

Lär känna vår personal
lite bättre. SID 8

BEVEGO LANSERAR MAGNELIS

Plåt med effektivt skydd. SID 9

FROTH-PAK – SMART SKUMLÖSNING

Förbättrar arbetsmiljön och sparar tid. SID 11

Special:

MASKINER FRÅN BEVEGOLINE UNDERLÄTTAR ARBETET

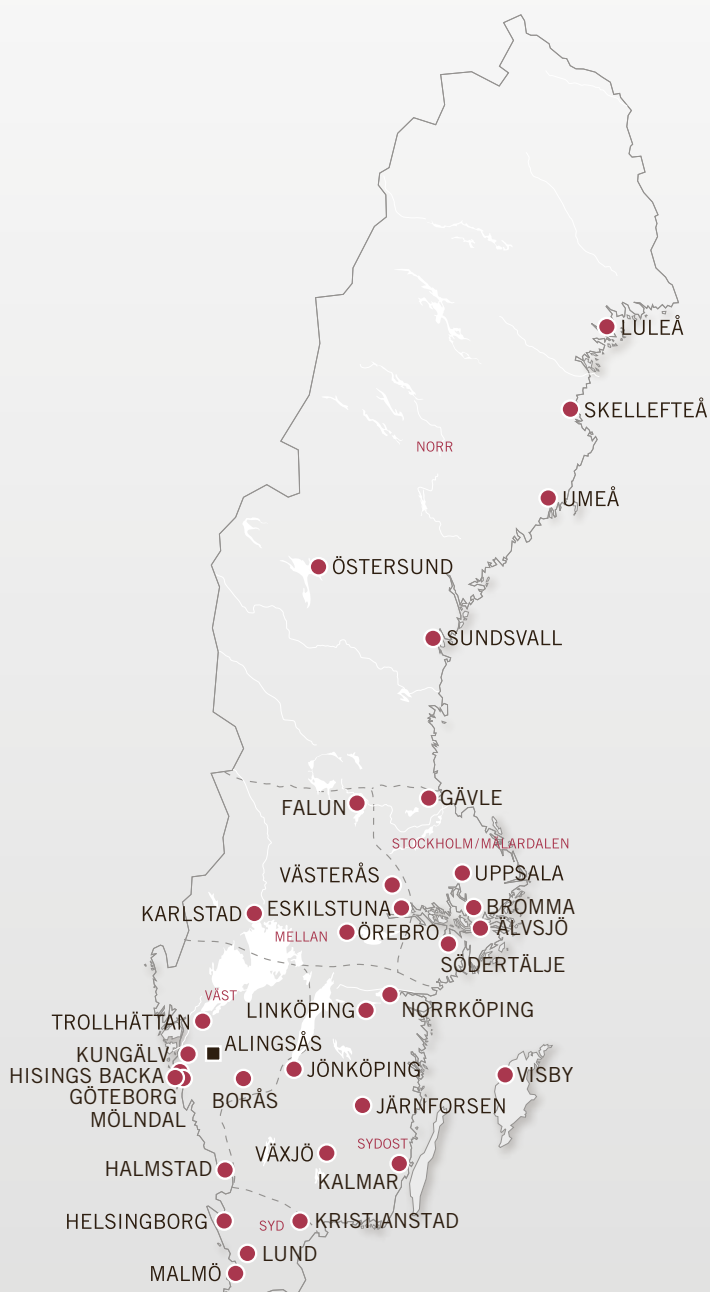
Läs mer på sidan 6–7

HUVUDKONTOR

BEVEGO

Box 168 · 441 24 Alingsås
Besöksadress: Malmgatan 8

Tel: 0322-67 14 00
Fax: 0322-63 91 88
E-post: info@bevego.se



- HUVUDKONTOR
- DISTRIBUTION & HÄMTLAGER

FÖRSÄLJNING, LAGER OCH DISTRIBUTION

BORÅS

Rosendalsgatan 12
504 52 Borås
Tel 033-22 53 70
Fax 033-12 67 08
info.boras@bevego.se

ESKILSTUNA

Bredängsgatan 57
633 46 Eskilstuna
Tel 016-10 02 90
Fax 016-12 08 65
info.eskilstuna@bevego.se

FALUN

Västermalmsvägen 1
791 77 Falun
Tel 023-70 50 30
Fax 023-65 105
info.falun@bevego.se

GÄVLE

Strömsbrovägen 23
803 09 Gävle
Tel 026-14 77 50
Fax 026-14 77 59
info.gavle@bevego.se

GÖTEBORG

Gullbergs Strandgata 34 D
411 04 Göteborg
Tel 031-63 12 80
Fax 031-65 75 69
info.goteborg@bevego.se

HISINGS BACKA

Importgatan 14
422 46 Hisings Backa
Tel 031-742 30 00
Fax 031-742 30 20
info.hisingsbacka@bevego.se

MÖLNDAL

Kryptogatan 24
43 153 Mölndal
Tel 031-67 46 50
Fax 031-67 46 59
info.molndal@bevego.se

HALMSTAD

Frennarpsvägen 12 A
302 44 Halmstad
Tel 035-15 09 60
Fax 035-15 09 69
Info.halmstad@bevego.se

HELSINGBORG

Basaltgatan 5
254 68 Helsingborg
Tel 042-22 85 88
Fax 042-22 64 90
info.helsingborg@bevego.se

JÄRNFORSÉN

Industrivägen 33
570 81 Järforsen
Tel 0495-177 70
Fax 0495-500 79
info.jarnforsen@bevego.se

JÖNKÖPING

Bultvägen 2
553 02 Jönköping
Tel 036-30 20 70
Fax 036-30 22 10
info.jonkoping@bevego.se

KALMAR

Rigavägen 4
393 56 Kalmar
Tel 0480-44 28 30
Fax 0480-44 28 31
info.kalmar@bevego.se

KARLSTAD

Brigsgatan 9
652 21 Karlstad
Tel 054-85 44 65
Fax 054-85 49 17
info.karlstad@bevego.se

KRISTIANSTAD

Rörvägen 17-19
291 59 Kristianstad
Tel 044-28 16 60
Fax 044-28 16 61
info.kristianstad@bevego.se

KUNGÄLV

Maskingatan 3
442 40 Kungälv
Tel 0303-581 30
Fax 0303-581 32
info.kungalv@bevego.se

LINKÖPING

Gottorpsgatan 51
582 73 Linköping
Tel 013-35 99 80
Fax 013-31 52 20
info.linkoping@bevego.se

LULEÅ

Torpslingen 9
973 47 Luleå
Tel 0920-23 78 70
Fax 0920-23 78 71
info.lulea@bevego.se

LUND

Gustavshemsvägen 7
227 64 Lund
Tel 046-13 41 35
Fax 046-13 36 90
info.lund@bevego.se

MALMÖ

Risxegatan 3
213 76 Malmö
Tel 040-21 41 10
Fax 040-21 41 77
info.malmo@bevego.se

NORRKÖPING

Importgatan 32
602 28 Norrköping
Tel 011-21 10 40
Fax 011-21 10 49
info.norrkoping@bevego.se

SKELLEFTEÅ

Maskinvägen 20
931 37 Skellefteå
Tel 0910-71 50 30
Fax 0910-71 50 39
info.skelleftea@bevego.se

SUNDSVALL

Bergsgatan 128
853 50 Sundsvall
Tel 060-17 76 80
Fax 060-17 76 86
info.sundsvall@bevego.se

BROMMA

Voltavägen 9-11
168 69 Bromma
Tel 08-564 352 00
Fax 08-564 352 29
info.bromma@bevego.se

ÄLVSJÖ

Konsumentvägen 17
125 30 Älvsjö
Tel 08-447 15 00
Fax 08-447 15 39
info.alvsjo@bevego.se

SÖDERTÄLJE

Klästropsvägen 13
152 42 Södertälje
Tel 08-554 425 60
Fax 08-554 425 61
info.sodertalje@bevego.se

TROLLHÄTTAN

Kardanvägen 68
461 38 Trollhättan
Tel 0520-48 04 00
Fax 0520-48 02 95
info.trollhattan@bevego.se

UMEÅ

Industrivägen 6
901 30 Umeå
Tel 090-12 54 44
Fax 090-12 22 15
info.umea@bevego.se

UPPSALA

Kungsängsvägen 16
753 23 Uppsala
Tel 018-60 66 40
Fax 018-60 66 49
info.upsala@bevego.se

VISBY

Regementsgatan 32
621 50 Visby
Tel 0498-40 48 40
Fax 0498-40 48 49
info.visby@bevego.se

VÄSTERÅS

Dornhammargatan 2
721 33 Västerås
Tel 021-10 24 90
Fax 021-35 27 26
info.vasteras@bevego.se

VÄXJÖ

Sjöuddevägen 16
352 46 Växjö
Tel 0470-72 94 55
Fax 0470-72 98 60
info.vaxjo@bevego.se

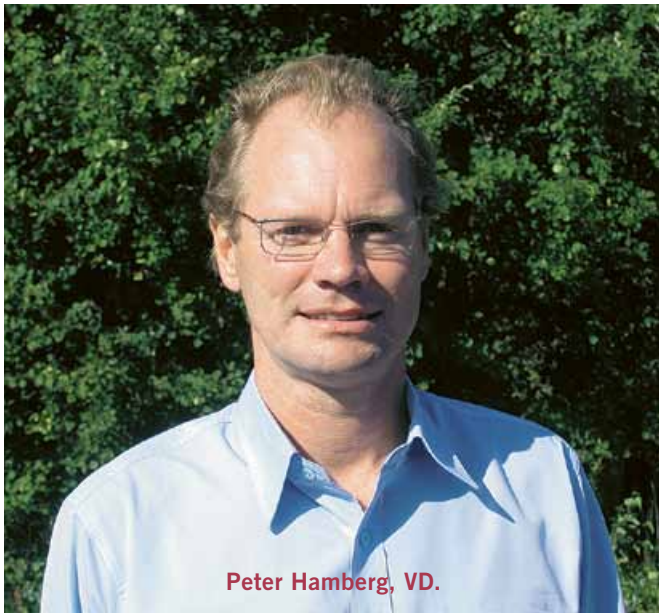
ÖREBRO

Nastagatan 12 A
702 27 Örebro
Tel 019-27 85 70
Fax 019-27 89 70
info.orebro@bevego.se

ÖSTERSUND

Odenskogsvägen 1
831 48 Östersund
Tel 063-10 87 50
Fax 063-10 72 19
info.ostersund@bevego.se

Ledare



Ständiga förbättringar är ett måste!

På Bevego fortsätter processen med ständiga förbättringar, snart har vi gått landet runt när det gäller våra filialer. Dessa har antingen uppgraderats genom omfattande renoveringar eller fått helt nya lokaler för att möta marknadens krav. Bara i år har vi byggt nytt i såväl Halmstad som Sundsvall, och just i detta nu håller vi på att färdigställa en stor utbyggnation i Falun. Vi har även påbörjat en nybyggnation i Linköping som ska färdigställas under våren. Anledningen till denna satsning är självklar, vi vill ha representativa och effektiva filialer med tillräcklig volym för att vara heltäckande inom alla affärsområden. Alla kunder ska kunna känna sig välkomna till en fullsortimentsfilial.

Produktmixutveckling är en annan förbättringsprocess. Tack vare ett innovativt arbetssätt har vi under flera år varit först med att lansera nyheter på marknaden, produkter som antingen gör ert arbete effektivare eller ert erbjudande ännu bredare. Även i detta nummer av BevegoNytt presenteras en rad nyheter som har bäring på Byggplåt, Ventilation och Teknisk isolering. Missa inte chansen att vara först även ni, mitt råd är att testa och bilda er en egen uppfattning om produkterna i vårt sortiment.

Jag hoppas även på att ni tog chansen att ställa frågor under vår eHandelsvecka. I slutet av november pushade vi lite extra för vår eminenta eHandel på alla våra filialer, den är ett perfekt komplement till den dagliga affären. Det viktiga är att ni vet att vi finns tillgängliga på alla tänkbara sätt och att det är ni som väljer vilket sätt som passar er bäst.



Hos oss är ni välkomna både analogt och digitalt!

Redaktion

BevegoNytt ges ut av:
Bevego Byggplåt & Ventilation AB
Ansvarig utgivare: Isabel Bossle
Produktion: Rymd Reklambyrå

Repro & Tryck:
Snabbtryckeriet Alingsås AB
Papper: Edixion Offset
Upplaga: 8 500 ex

Personalnytt

Hans Pettersson, Kundmottagare på lagret i Luleå.
Tillträdde sin tjänst: 2014-12-01.

Henrik Löqvist, Kundmottagare på lagret i Göteborg.
Tillträdde sin tjänst: 2014-10-01.

Ole Kugelman, Kundmottagare på lagret i Borås.
Tillträdde sin tjänst: 2014-11-01.

Per-Ola Eriksson, Innesäljare i Kristianstad.
Tillträdde sin tjänst: 2014-11-01.

Pontus Bergman, Innesäljare i Västerås.
Tillträdde sin tjänst: 2014-10-01.

Sandra Lehti, Kundmottagare på lagret i Bromma.
Tillträdde sin tjänst: 2014-10-01.

Åse Segerström, Innesäljare i Falun.
Tillträdde sin tjänst: 2014-11-01.

Tävla och vinn biobiljetter!

Svara på frågorna och du har chans att vinna två biobiljetter. De rätta svaren hittar du i detta nummer av BevegoNytt.

1. Vilken metall ingår med exakt 3 % i ytbeläggningen på Magnelis?

2. Vad heter segmentet där Bevego nu satsar stort?

3. Var blandas Froth-Pak tvåkomponents isoleringsskum?

4. På vilken filial arbetar BevegoProfilen i detta nummer?

5. Vad kan RAO Tak & Bygg AB numera tillverka själva tack vare maskiner från BevegoLine?

Skicka dina svar till andreas.nilsson@bevego.se märkt "Tävling 4/14" eller till **BevegoNytt, Box 168, 441 24 ALINGSÅS** senast den 28 februari 2015. **Lycka till!**

Namn _____

Adress _____

E-mail _____

Stort grattis till Anne Örtengren, Ranaverken AB,
Vara som vann tävlingen i nummer 3/14!



**God Jul
&
Gott Nytt År**

BEVEGO
BYGGPLÅT VENTILATION ISOLERING

Tack för i år! Årets julklapp går till Barncancerfonden som bekämpar barncancer och ser till att drabbade barn, ungdomar och deras familjer får den vård och det stöd de behöver. Läs mer om deras arbete, och kanske skänk en egen gåva, på barncancerfonden.se

Årets julklapp 2014
HOPP
BARNCANCER FONDEN

INFORMATION FRÅN



Följ oss gärna på facebook under namnet RHEINZINK Sverige.

Nyheter, produktinformation, spännande projektbilder och aktuella tekniska frågor



På RHEINZINKs rännor är skarvarna mjuklödade med en homogen, tät skarvningsmetod. Hängrännor med lödda skarvarna kan även monteras horisontellt eller med minimalt fall för att uppnå ett mer estetiskt utseende. Det kan medföra att det blir en mindre mängd kvarstående vatten i hängrännan, detta har ingen negativ inverkan varken på livslängd eller funktion under förutsättning att antal och dimensionen på utloppen inte är underdimensionerade.

Tänk på att maximal expansionsfri längd för hängränna är 15 m, vid

fixpunkter skall avståndet halveras. Expansionen kan tas upp via skarvning i omvikningskupa, vid en högpunkt men 2 gavlar och avstånd mellan dessa eller via ett pålöst expansionsstycke. Enligt gällande rekommendationer i Hus AMA ska hängrännor monteras med ett fall på 2,5 mm/m. Detta är i huvudsak baserat på materialet stålplåt och att rännskarvarna är "tätade" med fog eller skarvstycke. En sådan skarv är endast tät så länge som fogen fungerar eller tills skarvstycket börjar läcka och samtidigt är det en risk för rostangrepp om rännan konstant står i vatten.



eHandelsvecka i hela landet

Under v 48 uppmärksammade vi vår eHandel lite extra. Tjänsten blev demonstrerad, testad och recenserad på alla våra filialer. Samtidigt passade vi på att bjuda på riktigt bra erbjudanden, frukost och korvlunch. **Stort tack till alla som deltog, vi uppskattar ert engagemang!**





Raigo från RAO Tak & Bygg AB.



Raigo bockar plåt med hjälp utav Jouanel's kantmaskin, art.nr: JOPCX2040.

Smarta produkter underlättar arbetet och ger besparingar

Maskiner och tillbehör från sortimentet BevegoLine har snabbt blivit populära bland landets hantverkare. RAO Tak & Bygg AB är ett företag som köpt flera produkter och nu ser att de både fått bra verktyg och kan spara pengar genom investeringen.

Bromma, Stockholm, ligger RAO Tak & Bygg AB. De lägger, reparerar och renoverar tak och har lång erfarenhet av både tegeltak och plåttak. I genomsnitt lägger de 15 000–20 000 m² tak varje år. Företaget grundades av Raigo Ao 2007 efter att han under många år arbetat som takläggare i både Sverige och hemlandet Estland. Verksamheten har växt stabilt med tiden och nu har man dubblat sin omsättning. Tack vare det har man nu kunnat göra flera stora investeringar i maskiner, bilar och kranar. Handlat på Bevego har Raigo gjort sedan 2002, både som anställd hos andra och som egen företagare.

PRAKTISKA MOBILA MASKINER

När Raigo letade efter praktiska mobila maskiner till sin verksamhet vände han sig självklart till Bevego. I början på juni besökte han filialen i Älvsjö, där hade man nämligen precis avslutat en maskinmessa så stora delar av sortimentet med maskiner och tillbehör stod fortfarande uppställda. Mats Eriksson, säljare Byggplåt, Bevego Stockholm pratade igenom och analyserade företagets behov tillsammans med Raigo som sedan fick förslag på vilka maskiner och tillbehör som skulle kunna passa. RAO Tak & Bygg AB valde en uppsättning med rundmaskin,

kantmaskin, sickmaskin, bandvagnar och ett plåtslagarbord.

– Raigo är en kunnig kund med bra rykte så det var extra roligt att han valde maskiner från BevegoLine säger Mats.

LÄTTA ATT ARBETA MED

BevegoLine maskiner och tillbehör är ett prisvärt sortiment av hög kvalitet framtaget med kundernas behov i fokus. Genom att vara lyhörda och ta till vara på kundernas synpunkter har Bevego kunnat utveckla och erbjuda produkter som underlättar arbetet för många hantverkare.



vi sparar in mycket tid

– Vi kan ta med maskinerna och göra jobbet direkt på uppställningsplatsen, det gör vårt arbete smidigare och vi sparar in mycket tid, säger han.

EFFEKTIV TILLVERKNING AV DETALJER SPARAR TID

Tack vare maskinerna från BevegoLine kan RAO Tak & Bygg AB nu effektivt sköta tillverkningen av detaljer i plåt i sin egen verkstad eller ute på olika byggarbetsplatser. Vanligen handlar det om detaljer så som till exempel fotplåt, takluckor och skorstensbeslag. Maskinerna är praktiska att ta med ut till ett projekt vilket gör tillverkning av detaljer på plats möjlig och på så vis spar man mycket tid.

Tidigare har vi tvingats lägga mycket tid på transport för att få detaljerna på plats. Redan i slutet på samma år som investeringen i nya maskiner gjordes ser vi positiva effekter som möjliggör ytterligare investeringar.

Mats håller med om möjligheterna och den positiva effekten som våra maskiner ger.

– Våra maskiner och tillbehör passar utmärkt för mindre entreprenörer men även för större verksamheter. Vid tillverkning av detaljer underlättar våra maskiner avsevärt då man får möjligheten att tillverka detaljer på plats, vart man än är. Genom att investera i praktiska maskiner som man enkelt kan ta med sig blir man effektivare och på så vis sparar man mycket tid berättar han. •



Klippmaskin art.nr: LH90002.



Sickmaskin art.nr: JOSB5EVV8.



Snipsmaskin art.nr: SNIPS01.



Rundmaskin art.nr: JODS601212M.



Stativ till klippmaskin art.nr: SNIPSSTATIV1.



Kan du också göra besparingar genom en investering?

Hör av dig till din Bevego-kontakt så får du veta mer om vårt sortiment av enkla maskiner och tillbehör. Eller besök vår eHandel direkt på bevego.se.

Vill du veta mer om RAO Tak & Bygg AB besök raotak.se

BevegoProfilen

Tobias
Sundqvist



Hej, vad arbetar du med?

– Jag jobbar som innesäljare av isolering på Bevego Västerås. Skriver offerter, tar emot ordrar och servar kunder. Jag är också fackombud för Unionen.

Hur ser en vanlig arbetsdag ut?

– Då tar jag emot kunder via telefon eller inne på mitt kontor. De vill ha offerter på specifika uppdrag eller lägga sina ordrar direkt hos mig. När det finns tid plockar jag ihop varorna åt dem, det ger mig en chans att prata lite mer med kunderna och lära känna dem bättre. Dessutom får jag röra på mig en stund. När det är mycket att göra rycker jag in i kassan och kan också hjälpa till med försäljning av plåt och Ventilation, men fokus ligger på isolering för min del.

Hur länge har du varit på Bevego?

– För ca fem år sedan började jag som lageransvarig och för tre år sedan blev jag erbjuden tjänsten som innesäljare. Jag såg det som en

bra utveckling för mig och tackade ja. Jobbet är mycket roligt och jag skulle gärna prova på att sälja ute på fältet i framtiden.

Vad gjorde du innan?

– Arbetade med godsmottagning och varuplock på ICAs centrallager här i Västerås. Där satt jag också med i fackstyrelsen, ett uppdrag som var både ansvarsfullt och givande. Det var väldigt roligt på många sätt och har stärkt mig mycket som person.

Vad gör du på fritiden?

– Jo, jag driver företag som trubadur och underhåller på fester, bröllop och kvarterskrogar. Spelar också i ett band som kör hårdrockscovers, så musik är en stor del av min fritid. Ett annat stort intresse är jakt och fiske, har precis kommit hem från Serbien och ska snart börja anordna jaktresor dit. Jag har en härlig fru och två söner, som båda spelar fotboll så med andra ord är det fullt upp hela tiden. ●

Bevego Falun växer stort

Sedan mars i år har en omfattande nybyggnation och ombyggnation pågått hos Bevego Falun. Men i december ska den nya filialen stå klar, då är den mer än tre gånger så stor som den gamla.

När Bevego 2011 ville etablera sig i Dalarna köptes grossisten Plåt-Masen i Falun. I deras gamla lokaler har filialen huserat sedan dess. Lokalerna blev snabbt för små och lösningen blev att använda sig av tält och baracker för att kunna hålla ett bra lager.

– Vår ambition är alltid att ha stora välfyllda lager för att möta kundernas behov av direkta leveranser, säger Hans-Göran Eriksson, Regionchef Mellan, Bevego. Med den nya filialen kommer vi att kunna leva upp till detta mycket bättre.

STÖRRE LAGER GER BREDARE SORTIMENT

Den nya lagerhallen är 1200 m² och kommer ge plats för ett brett och utökat sortiment, speciellt inom byggplåt.

– Vi har tagit in och lagerhåller nu plåten GreenCoat från Plannja. Formatplåten finns även i utförandet Glossy i ett flertal kulörer. Vi har också tagit in taksäkerhet från CW Lundberg

och lagerhåller totalt fyra kulörer. Där är vi först i landet med att ha kulören mörkröd som lagervara, säger Christoffer Ek, Platschef på Bevego Falun. Dessutom har vi anställt en ny innesäljare för just byggplåt, säger han och berättar att anpassningen är baserad på kundernas behov och önskemål. Även sortimentet av Paroc rörska har utökats med fler dimensioner och tjocklekar. Tack vare det utökade lagret så slipper man hämta varor från andra filialer och kan korta leveranstiderna. Turbilsverksamheten kommer också att förbättras med en daglig tur mellan Falun och Borlänge.

NYSTART MED STORA MÖJLIGHETER

Den ombyggda delen på 450 m² kommer att innehålla ny butik med fikahörna, nya kontor, konferensrum, omklädningsrum och matsal.

– Våra hämtkunder har varit förstående och haft överseende med tillfälliga lösningar och stök under bygget, säger Christoffer. Vi har fått positiva reaktioner och de ser fram emot

möjligheterna som kommer med den nya anläggningen.

– Allt kommer att bli nytt och fräscht, det blir ett uppsving för både oss och kunderna, säger Hans-Göran. I början på nästa år blir det invigningsfest. ●



Magnelis ger effektivt skydd mot korrosion

I tuffa miljöer med svåra förhållanden krävs material som kan stå emot påfrestningar och hålla länge, plåten Magnelis är ett sådant material. Produkten har funnits på marknaden i ca fem år och är hårt testad i olika miljöer med stor framgång. Nu lägger Bevego in Magnelis ZM310 i sortimentet och tar därmed initiativet att lansera produkten till byggsektorn.

Magnelis är en innovativ metallbeläggning som ger skydd mot långvarigt slitage i de tuffaste miljöer. Produkten framställs i en vanlig industriproduktionslinje för varmförzinkning, men i ett kemiskt zinkmetallbad med 3,5 % aluminium och 3 % magnesium. Den exakta andelen magnesium är viktig och ger ett mycket effektivt skydd mot korrosion. Ytan är naturligt grå och mörknar med tiden, den är också matt och reflexfri.

ÖVERLÄGSET SKYDD MOT KORROSION

Magnelis har upp till tio gånger bättre korrosionsmotstånd än varmförzinkat stål och kan i många fall vara ett kostnadseffektivt alternativ till eftergalvaniserade detaljer. Materialet ger mycket bra skydd i miljöer som är starkt alkaliska eller innehåller klorid och ammoniak vilket gör att det passar utmärkt i till exempel slakterier, växthus, djurstallar och simhallar. Det är också lämpligt för elskåp, staketstolpar, vägbarriärer och liknande enheter utomhus. Dessutom är materialet testat och godkänt av SP för användning i svåra marina miljöer upp till **korrosivitetssklass C5**.

SJÄLVLÄKANDE SNITTYTOR

En annan stor fördel med Magnelis är att repor och utsatta snittytor har förmågan att självläka. Klippta och perforerade kanter skyddas av ett tunt och osynligt skikt av magnesiumoxid som förebygger korrosion. Repor som inte är bredare än plåtens tjocklek och även mindre punktsvetsar läker samman och bildar en skyddande yta.

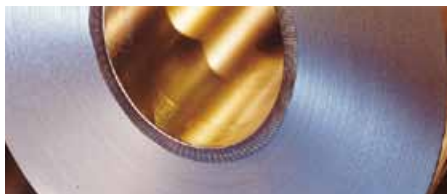
MYCKET LÄTT ATT BEARBETA

Tack vare det motståndskraftiga och stabila metallskiktet är Magnelis lätt att forma, genom till exempel bockning och profilering. •



Multifunktionell produkt

Magnelis kan användas inom alla Bevegos affärsområden, till exempel som vindskivor, ventilationskanaler och som inklädnad till isolering. Vill du veta mer om produkten? Kontakta din Bevego-filial eller besök bevego.se



Bevego Industri erbjuder unik service

Bevego Industri är ett ungt segment inom Bevegos försäljningsorganisation, verksamheten har pågått under ca fyra år. Nu satsar man stort med en ny arbetsgrupp, ny marknadsplan och genom att rikta sitt erbjudande till helt nya kundgrupper.

Grundidén till Bevego Industri växte fram i samband med förvärvet av Bevego Steel Center i Hisings Backa. Genom detta gavs möjlighet att importera stora volymer material från stålverk över hela världen, bland annat Europa, Kina och Indien.

– Vi såg en möjlighet att ta hem material till bra villkor även för mindre industrier som inte sköter importen själva, säger Johan Cronhamn. Han tillträdde som Försäljningschef för Bevego Industri den 1 september och berättar hur de arbetat fram en bra rutin för att samverka med övriga säljare på Bevego.

– Genom att ta vara på personalens kompetens har vi kunnat utveckla ett attraktivt erbjudande med fördelaktiga villkor. I den processen har Berit Sievers med sin långa erfarenhet av försäljning varit en stor tillgång, säger Johan.

FÖRENKLAD INKÖSPROCESS

– Vårt erbjudande är en helhetslösning som hjälper kunderna och gör deras inköp både smidigare och mer effektiva. Förr har de kanske haft en leverantör för bara plåt, en för bara skruv och ytterligare några andra för arbetskläder, fogmassa, verktyg och så vidare. Hos oss kan de köpa in alla varor de behöver från en och samma leverantör. De får en kontakt

och allt kan levereras på en gång, säger Johan.

Förutom att inköpsprocessen förenklas blir också logistiken förenklad. Bevego har 33 filialer i landet och alla dessa har hämtlager som rymmer ca 4000 artiklar vilket gör det lätt att få en snabb leverans. Dessutom gör turbilarna att leveranser kan ske inom någon dag även om man har sin verksamhet eller byggsplats långt från stora städer.

ATTRAKTIV PARTNER

Medan Bevego-filialerna främst vänder sig till plåtslagare, ventilationsinstallatörer och montörer av teknisk isolering erbjuder Bevego Industri sina tjänster till mindre tillverkande industrier som till exempel smedjor, varv, fastighetsföretag, skyltfabriker, hissmontörer, mekaniska verkstäder och underleverantörer till fordonsindustrin. Nu satsar man på att nå ut till ännu fler kunder inom tillverkningsindustrin.

– Vi har en spännande färdplan framför oss, säger Johan. Våra nya potentiella kunder kommer att få träffa oss på mässor, se annonser och få utskick där vi berättar om vad vi kan erbjuda. Självklart kommer vi också att kontakta dem personligen. Vår ambition är att bli mer än en leverantör, vi vill bli en attraktiv partner som kan leverera och ta fram det våra kunder behöver, när de behöver det, avslutar han. •



! Vi arbetar på Bevego Industri

Vill du ha hjälp med större samordnade inköp? Kontakta oss gärna.

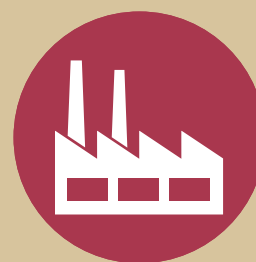
Johan Cronhamn – Försäljningschef,
070-256 69 35

Berit Sievers – Innesäljare, Region Väst,
031-742 30 01

Nicklas Andersson – Säljare Region Öst,
070-669 75 84

Anders Vervaart – Säljare Region Väst,
076-789 56 77

Helen Björkman – Säljare Region Syd,
076-789 59 74



Industri



Goda relationer på Elmia

Årets Subcontractor-mässa gick av stapeln på Elmia 11–14 november, Bevego var en av utställarna. Fokus låg på Bevego Industri och hela arbetsgruppen var på plats i montern under hela veckan.

– Vi har kunnat visa upp bredden i vårt erbjudande med allt från arbetskläder till plåt och isolering. Dessutom har vi haft möjlighet att träffa många nya kunder och utveckla våra goda relationer med befintliga kunder, säger Johan Cronhamn som är mycket nöjd med deltagandet.

Smart isolering blev snabbt en favorit

I Lund bygger företaget Modular Living just nu ett hotell av prefabricerade moduler. Det blir 69 rum i tre plan, samtliga med eget kök och helkaklat badrum. Modulerna kombineras med en platsbyggd del för reception och personaltor. Bygget beräknas stå klart i januari 2015. Hit har Bevego levererat Froth-Pak, ett isoleringsskum som hanteras med en mycket smidig lösning.

Kurre Benholt, Platschef på Modular Living, letade efter ett kostnadseffektivt alternativ till vanliga skum för att tätta mellan modulerna i sina projekt. Han hittade produkten Froth-Pak hos Bevego och vände sig till Anders Dahl, säljare inom teknisk isolering i Malmö, för att få mer information. Anders Dahl åker till Modularliving och demonstrerar produkten på plats.

– Han berättade hur produkten skulle användas och vad som var viktigt att tänka på för att få ut bästa möjliga resultat, berättar Kurre som är mycket nöjd med den servicen.

FÖRBÄTTRAD ARBETSMILJÖ

Tidigare var man tvungen att manuellt blanda sitt isoleringsskum av två komponenter och

blev under den processen exponerad för ångor som inte är bra för hälsan.

– Eftersom Froth-Pak är ett helt slutet system kommer man aldrig i direkt kontakt med produkten under arbetet och därför blir arbetsmiljön avsevärt förbättrad, säger Lars-Erik Storm, Produktsansvarig Teknisk Isolering på Bevego. Tack vare att materialet blandas i munstycket får man heller inget spill och slipper slänga överblivet material. Man slipper också göra dyra investeringar i maskiner, trycket finns redan i behållarna, fortsätter han.

SMIDIG LOGISTIK SPARAR TID

– Vi får ut mer av produkten när vi använder Froth-Pak än de alternativ vi tidigare använt, säger Kurre. Froth-Pak är lätt att använda, det

färdiga skummet blir tätare men framför allt blir det mer prisvärt. Det går fortare att isolera och tack vare att vi slipper byta behållare lika ofta blir logistiken på byggsplatsen mycket smidigare. Det har underlättat mycket för oss och vi har sparat många timmar på bygget, konstaterar han.

För att Froth-Pak ska fungera maximalt krävs en temperatur på minimum 24°C. Men detta är inte något Kurre ser som ett problem.

– Vi förvarar tuberna i ett värmeskåp på låg temperatur och håller sedan koll på temperaturen med en lasertermometer. Man vänjer sig snabbt och nu flyter rutinen bara på, säger Kurre och berättar att de gillar Froth-Pak så bra att de redan bokat in produkten på flera framtida projekt. •



! Fakta Froth-Pak

Froth-Pak är ett 2-komponents polyuretanskum som levereras i två separata, slutna tryckbehållare med tillhörande slangar. Dessa slangar kopplas båda till munstycket där de två vätskorna blandas direkt vid sprutningen. I härdat tillstånd har skummet slutna celler som inte släpper igenom fukt eller vatten. Froth-Pak är enkelt att använda och lätt att ta med. Passar bra för företag som skummar sällan eller på mindre ytor. Vill du veta mer om Froth-Pak, kontakta din Bevego-filial eller besök bevego.se

VI LEVERERAR ÖVER FÖRVÄNTAN



Bli eKund

Planera dina inköp som det passar dig bäst.
Som eKund har du nämligen en rad fördelar.

Våra styrkor



Logistik



Egna varumärken



Lagerhållning



Service/Partnerskap



eHandel

BEVEGO.SE

BEVEGO
BYGGPLÅT VENTILATION ISOLERING

Avs: Bevego, Box 168, 441 24 Alingsås

B

Porto betalt

410939400