

BEVEGONytt

NY PRODUKT KORTAR ARBETSTIDEN

I Emmaboda visade sig BevegoLine
Alutec korta arbetstiden med 50–80%. [SID 8](#)

SMART BYGGMETOD SÄNKER KOSTNADER

Junior Living bygger 124 små
lägenheter i Knivsta. [SID 9](#)

NYTT UPPLEVELSECENTRUM I VÄSTERÅS

På Kokpunkten ska historia
och framtid dela rum med ett
innovativt bad. [SID 10](#)

Välkommen till
vår monter C18:49
på Nordbygg
1–4 april

SOLENERGI PÅ STARK FRAMMARCH

Hos Öresunds Solenergi AB i Malmö kan de certifierade solcellsmontörerna nu märka resultat. Deras kunder blir fler och kunskapen om solenergi växer. Produkten BevegoLine SolEl får goda omdömen tack vare sin höga kvalitet, enkelhet och flexibilitet. Läs mer på [sidan 6](#).

HUVUDKONTOR

BEVEGO

Box 168 · 441 24 Alingsås
Besöksadress: Malmgatan 8

Tel: 0322-67 14 00
Fax: 0322-63 91 88
E-post: info@bevego.se

FÖRSÄLJNING, LAGER OCH DISTRIBUTION

BORÅS

Rosendalsgatan 12
504 52 Borås
Tel 033-22 53 70
Fax 033-12 67 08
info.boras@bevego.se

KARLSTAD

Brigsgatan 9
652 21 Karlstad
Tel 054-85 44 65
Fax 054-85 49 17
info.karlstad@bevego.se

SUNDSVALL

Bergsgatan 128
853 50 Sundsvall
Tel 060-17 76 80
Fax 060-17 76 86
info.sundsvall@bevego.se

ESKILSTUNA

Bredängsgatan 57
633 46 Eskilstuna
Tel 016-10 02 90
Fax 016-12 08 65
info.eskilstuna@bevego.se

KRISTIANSTAD

Rörvägen 17-19
291 59 Kristianstad
Tel 044-28 16 60
Fax 044-28 16 61
info.kristianstad@bevego.se

SÖDERTÄLJE

Klastropsvägen 13
152 42 Södertälje
Tel 08-554 425 60
Fax 08-554 425 61
info.sodertalje@bevego.se

FALUN

Västermalmsvägen 1
791 77 Falun
Tel 023-70 50 30
Fax 023-65 105
info.falun@bevego.se

LINKÖPING

Gottorpsgatan 51
582 73 Linköping
Tel 013-35 99 80
Fax 013-31 52 20
info.linkoping@bevego.se

TROLLHÄTTAN

Kardanvägen 68
461 38 Trollhättan
Tel 0520-48 04 00
Fax 0520-48 02 95
info.trollhattan@bevego.se

GÄVLE

Strömsbrovägen 23
803 09 Gävle
Tel 026-14 77 50
Fax 026-14 77 59
info.gavle@bevego.se

LULEÅ

Torpslingan 9
973 47 Luleå
Tel 0920-23 78 70
Fax 0920-23 78 71
info.lulea@bevego.se

UMEÅ

Industrivägen 6
901 30 Umeå
Tel 090-12 54 44
Fax 090-12 22 15
info.umea@bevego.se

GÖTEBORG

Gullbergs Strandgata 34 D
411 04 Göteborg
Tel 031-63 12 80
Fax 031-65 75 69
info.goteborg@bevego.se

LUND

Gustavshemsvägen 7
227 64 Lund
Tel 046-13 41 35
Fax 046-13 36 90
info.lund@bevego.se

UPPSALA

Kungsängsvägen 16
753 23 Uppsala
Tel 018-60 66 40
Fax 018-60 66 49
info.upsala@bevego.se

HISINGS BACKA

Importgatan 14
422 46 Hisings Backa
Tel 031-742 30 00
Fax 031-742 30 20
info.hisingsbacka@bevego.se

MALMÖ

Risxegatan 3
213 76 Malmö
Tel 040-21 41 10
Fax 040-21 41 77
info.malmo@bevego.se

VISBY

Regementsgatan 32
621 50 Visby
Tel 0498-40 48 40
Fax 0498-40 48 49
info.visby@bevego.se

HALMSTAD

Frennarpsvägen 10
302 44 Halmstad
Tel 035-15 09 60
Fax 035-15 09 69
info.halmstad@bevego.se

NORRKÖPING

Importgatan 32
602 28 Norrköping
Tel 011-21 10 40
Fax 011-21 10 49
info.norrkoping@bevego.se

VÄSTERÅS

Dornhammargatan 2
721 33 Västerås
Tel 021-10 24 90
Fax 021-35 27 26
info.vasteras@bevego.se

HELSINGBORG

Basaltgatan 5
254 68 Helsingborg
Tel 042-22 85 88
Fax 042-22 64 90
info.helsingborg@bevego.se

SKELLEFTEÅ

Maskinvägen 20
931 37 Skellefteå
Tel 0910-71 50 30
Fax 0910-71 50 39
info.skelleftea@bevego.se

VÄXJÖ

Sjöduddevägen 16
352 46 Växjö
Tel 0470-72 94 55
Fax 0470-72 98 60
info.vaxjo@bevego.se

JÄRNFORSÉN

Industrivägen 33
570 81 Järnforsén
Tel 0495-177 70
Fax 0495-500 79
info.jarnforsen@bevego.se

BROMMA

Voltavägen 9-11
168 69 Bromma
Tel 08-564 352 00
Fax 08-564 352 29
info.bromma@bevego.se

ÖREBRO

Nastagatan 12 A
702 27 Örebro
Tel 019-27 85 70
Fax 019-27 89 70
info.orebro@bevego.se

JÖNKÖPING

Bultvägen 2
553 02 Jönköping
Tel 036-30 20 70
Fax 036-30 22 10
info.jonkoping@bevego.se

ÄLVSJÖ

Konsumentvägen 17
125 30 Älvsjö
Tel 08-447 15 00
Fax 08-447 15 39
info.alvsjo@bevego.se

ÖSTERSUND

Odenskogsvägen 1
831 48 Östersund
Tel 063-10 87 50
Fax 063-10 72 19
info.ostersund@bevego.se

KALMAR

Rigavägen 4
393 56 Kalmar
Tel 0480-44 28 30
Fax 0480-44 28 31
info.kalmar@bevego.se



- HUVUDKONTOR
- DISTRIBUTION & HÄMTLAGER

Ledare



Peter Hamberg, VD.

Det händer mycket under 2014!

Jag tror många känner igen sig i att marknaden är på väg att vända uppåt igen efter några "mellanmjölksår". Det finns i alla fall både många och tydliga signaler om en återhämtning och ökad byggaktivitet under 2014.

Halmstad har länge varit en vit fläck på Bevegokartan. Efter att beslut togs för över ett år sedan så slår vi nu upp portarna till vår nya filial i en helt nybyggd lokal. Med 2000 m² inomhus och väl tilltagna utearealer så hälsar jag er härmed välkomna till vårt nya flaggskepp. Här kommer alla ni som jobbar med Byggplåt, Ventilation och Teknisk isolering att finna allt vad ni behöver och mer därtill.

Som tidigare aviserats så har Bevego även förvärvat Tåpe Ventilation AB. Med Tåpes två anläggningar i Kungälv och Mölndal så kommer vi än närmare marknaden samt att vi kan erbjuda ett ännu bredare sortiment inom ventilation.

Men det kommer att hända mycket annat också under 2014. I detta späckade nummer av BevegoNytt så får ni en försmak. En rad olika marknadsaktiviteter såsom Plåt14, Nordbygg och minimässor står på agendan. Nya produkter och nya leverantörer är andra exempel.

Synonymt med allt ovan är att allt vi gör är för att underlätta vardagen för er, våra kunder. Detta genom att vara med och driva vår gemensamma marknad framåt och skapa nya affärsmöjligheter för oss alla. Vi har ett gemensamt ansvar att utveckla vår bransch och vi gör allt för att dra vårt strå till stacken. Utan utveckling så stagnerar vi.

Att utvecklingen faktiskt går framåt kan vi även utläsa genom det ökade intresset för vår e-handel. Det är ett av många projekt som gör att vi alla blir effektivare och tar till vara på den dyrbara tid vi har. Det viktiga för oss är att ni ska ha valmöjligheten att planera och lägga order på det sätt som ni anser vara effektivast. Vi kommer alltid att finnas där för Er, både fysiskt och elektroniskt.

Nu våras det!

Redaktion

BevegoNytt ges ut av:
Bevego Byggplåt & Ventilation AB
Ansvarig utgivare: Isabel Bossle
Produktion: Rymd Reklambyrå

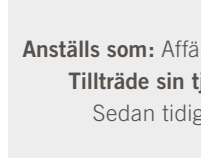
Repro & Tryck:
Snabbtryckeriet Alingsås AB
Papper: Edixion Offset
Upplaga: 8500 ex

Personalnytt



Johan Cronhamn

Anställs som: Procurement Manager
– Sourcing & Private Label
Tillträde sin tjänst: 1 december 2013
Sedan tidigare anställd på Bevego



Jonas Ekholm

Anställs som: Affärsområdeschef Byggplåt
Tillträde sin tjänst: 1 december 2013
Sedan tidigare anställd på Bevego



Peter Sjöberg

Anställs som: Platschef Sundsvall
Tillträder sin tjänst: 7 april 2014
Kommer tidigare från Paroc



Tom-Einar Glad

Anställd som: Regionchef Norr
Tillträde sin tjänst: 1 december 2013
Sedan tidigare anställd på Bevego



Tävla och vinn biobiljetter!

Svara på frågorna och du har chans att vinna två biobiljetter. De rätta svaren hittar du i detta nummer av BevegoNytt.

1. Vilket nummer har Bevegos monter på Nordbygg?

2. Vad heter företaget som bygger BRF Eda i Knivsta?

3. Vilket sortiment breddar Bevego genom partneravtalet med Nordfab Ducting?

4. Vad fanns ursprungligen i byggnaden Kokpunkten?

5. Vilken produkt förkortade kraftigt arbetstiden för ytbeklädnad hos Xylem?

Skicka dina svar till andreas.nilsson@bevego.se märkt "Tävling 1/14" eller till **BevegoNytt, Box 168, 441 24 ALINGSÅS** senast den 30 april 2014. **Lycka till!**

Namn _____

Adress _____

E-mail _____

Stort grattis till Kristina Olsson på ACE Energi & Klimat AB i Lund som vann tävlingen i nummer 3/13!



Bevego förvärvar Tåpe Ventilation AB

I januari 2014 förvärfade Bevego Byggplåt & Ventilation AB bolaget Tåpe Ventilation AB. Tack vare detta har Bevego nu expanderat sin geografiska närvaro i Bohuslän och Västergötland genom Tåpes två anläggningar i Kungälv och Mölndal. Tåpe grundades för 40 år sedan och är specialister på produktion av rektangulära ventilationskanaler. De är också en etablerad grossist med en bred produktmix inom ventilationssegmentet. Företaget kommer att drivas vidare av sina tidigare ägare men nu som ett dotterbolag till Bevego. •

Plåt14 – en inspirerande seminariedag!

Den 19 mars kommer Plåt14 att äga rum på Münchenbryggeriet i Stockholm. Det är nu sjunde året i rad som Bevego tillsammans med ledande leverantörer och arkitekter arrangerar denna dag. Som vanligt blir det föreläsningar, utställningar och gemensamma aktiviteter.

Dessutom delas det ärofyllda Plåtpriset ut. Årets program hittar du på plat14.se. Missade du förra årets evenemang finns en resumé och några av de spännande föreläsningarna på plat13.se. Vi ses! •

19 MARS 2014

PLÅT
14

11:30–18:00



Populära minimässor på temat ventilation

Nu har årets minimässor kört igång och först ut var Sundsvall den 5/2 och Östersund den 6/2. Utställare var Swegon, Franke Futurum, Systemair, ABC, Bevent Rasch, Hallströms, Regin, Nordfab Ducting, Nederman och Fresh. De visade och demonstrerade både nya och gamla produkter för intresserade besökare.

– Det är ett bra sätt för oss att visa upp vårt sortiment, säger Tom-Einar Glad, Regionchef Norr på Bevego. Vi bjuder in entreprenörer och montörer, personer som har speciellt intresse av att hålla sig uppdaterade på marknadens utbud. De är ofta mycket kunniga och kan ställa många bra frågor. Deras kunskaper visar sig också genom att de har många rätt i vår tipspromenad, säger han.

Minimässorna har fått bra feedback från både leverantörer och besökare. De angav i ett frågeformulär att de tyckte mässan var "intressant – mycket intressant" och att hela arrangemanget var "bra – kanon".

Nästa omgång minimässor kommer att äga rum i Järnforsen/Småland – tisdag 6 maj, Halmstad – onsdag 7 maj och Göteborg – torsdag 8 maj. •

INFORMATION FRÅN



Nyheter, produktinformation, spännande projektbilder och aktuella tekniska frågor

Strukturerat skiljeskikt under metaller på tak och då främst tak som är lagda med dubbel-falsteknik är allt vanligare och efter 18 års erfarenhet ett system som används i många länder. Strukturmattn finns i två olika utföranden, Vapozink och Air-Z. Vapozink har ett diffusionsöppet tätskikt och kan användas som underlagstäckning direkt på trä och SKA användas som mellanskikt vid varmtakskonstruktioner. Air-Z är endast strukturen och används främst då taket är täckt med underlagspapp. Oavsett

när vilken av dessa produkter används för bandtäckning så skall förhöjda klammer användas. Andra användningsområden för struktur-



mattn kan vara vid renovering och när man vill täcka på ett befintligt underlag som är ojämnt till exempel ett shingeltak, se bild. En annan positiv egenskap är att strukturmattn dämpar ljudnivån.



Följ oss gärna på facebook under namnet RHEINZINK Sverige.



! Vi ser fram emot att träffa dig i vår monter **C18:49**, välkommen!

Vi ses på Nordbygg!

Den 1–4 april är det dags för Nordbygg på Stockholmsmässan. Vartannat år möts beställare och branschens aktörer på Sveriges största bygg- och fastighetsmessa för att ta del av nyheter, smarta lösningar och utvecklingen av framtidens byggande. Självklart finns Bevego på plats.

– Nordbygg är en mycket viktig mötesplats där vi får möjlighet att träffa kunder från hela landet, säger Jonas Ekholm, Affärsområdeschef Byggplåt på Bevego. Här kan vi visa upp och demonstrera både nyheter och befintligt sortiment, det är en bra mässa att få informera om produktnyheter till våra kunder. Mässan är också viktig eftersom vi får in värdefulla synpunkter och reaktioner från våra kunder, något som hjälper oss att utveckla ännu bättre produkter, säger Jonas. I år kommer Bevego bland annat att visa BevegoLine SolEI, nya

maskiner för byggplåtslagerarbete och nyheter inom plåt och metaller. Detta görs tillsammans med leverantörerna Armat, Plannja, Weland Stål, Heco och elZinc. •

➔ Nordbygg 2012 i siffror

- 872 utställare från drygt 30 länder, 58% ansåg att resultaten från mässan var bra eller mycket bra och 78% ville återkomma 2014.
- 56 745 besökare från 51 länder, 92% tyckte att helhetsintrycket var bra eller mycket bra och 94% ville återkomma 2014. 47% av dessa tänkte köpa eller föreslå köp av produkter de sett på mässan.



Välkommen till Bevego Halmstad!

Den 3 mars 2014 öppnade Bevego en ny filial i Halland. Adressen är Frennarpsvägen 10 i Sannarps industriområde och fastigheten är helt nybyggd.

– Vi har under en längre tid funderat på att etablera oss i Halmstad eftersom det varit en vit fläck på kartan för oss. Tidigare har vi gjort leveranser i området med turbilar som gått fyra gånger per vecka. Genom en lokal filial kommer vi nu att kunna utöka servicen till våra kunder och det känns väldigt roligt, säger Tomas Lindh, Regionchef Väst på Bevego.

Redan från starten kommer det att vara en fullsortimentsfilial med produkter från Bevegos alla affärsområden. Men Bevego kommer inte att vara ensam här, filialen är en del av ett ca 9000 m² stort byggcentrum som delas med

Dahl och Optimera. Det är första gången man bygger en gemensam anläggning och det är den enda i Sverige där dessa tre koncernbolag finns på samma plats.

– Det ska bli väldigt spännande att dra igång detta, säger Mattias Gyllander, nytilträdde platschef på Bevego Halmstad. Genom samarbetet med de andra två bolagen kommer vi att kunna erbjuda våra kunder ett mycket brett sortiment inom byggbranschen och en bred samlad kompetens, säger han. Dessutom kommer vi att tillgodose deras behov av en lokal butik och daglig service.

Bevego är de första som öppnar, Dahl och Optimera kommer i gång något senare.

– Framåt våren/sommaren när alla är på plats blir det stor invigningsfest, säger Tomas Lindh.

Men till oss är man välkommen på besök redan från och med mars, säger han. •

! Bevego Halmstad

- Butik: 180 m²
- Lager: 1530 m²
- Gård med skärmtak: 1300 m²



Strålande framtid för solenergi

Intresset för solenergi är mycket stort och marknaden växer ständigt, speciellt i södra delen av landet. Öresunds Solenergi AB har redan gjort många installationer av solpaneler i olika storlekar med olika förutsättningar. Att arbeta med BevegoLine SolEl är en självklarhet för dem.

Öresunds Solenergi AB i Malmö är ett företag med solcellsmontörer som certifierats av Bevego. De levererar kompletta anläggningar till privata villor, lantbruk och större elkonsumenter som bostadsrättsföreningar och kommuner. Anläggningarna kan generera allt från några hundra watt upp till flera megawatt. Stefan Lilienberg är företagets VD och han är mycket positiv till produkten BevegoLine SolEl.

– Det är en svensk produkt med hög prestanda och det finns flera tester med goda resultat. Sådana starka argument är bra att kunna visa för kunderna. De som nu tar beslutet att satsa på solenergi är oftast medvetna kunder med intresse för energilösningar. De läser på, jämför alternativ och delar informationen i sina kontaktnät, säger han.

SAMARBETE GER GOD SERVICE

Efter utbildningen hos Bevego tycker Stefan att de har blivit mycket väl utbildade på systemens teknik och hur de ska monteras.

– Under arbetet får vi också väldigt stort stöd från Bevego med lagerhållning, service, support

och de finns alltid tillgängliga, säger han. Skulle något vara skadat eller fattas så ersätts det omgående utan att försena arbetet.

Öresunds Solenergi AB samarbetar med en lokal elektriker och hjälper också kunderna med det administrativa arbetet innan montering.

– Det är mycket dokument som ska hanteras, till exempel tillstånd för att bli mikroproducent av el och diverse bidragsansökningar. Men det funkar bra och vår samlade kompetens underlättar processen för kunderna, säger Stefan.

Att företaget står med på listan över certifierade solcellsmontörer på Bevegos webbplats tycker Stefan är en stor fördel inför framtida projekt.

– Det är viktigt för potentiella kunder att kvalitetssäkra sin investering och då är det bra för oss att kunna få en rekommendation av ett stort företag som Bevego, säger han.

TAKBYTE BLEV OVÄNTAD ENERGIVINST

Stefan har nyligen avslutat installationer på två villor i Malmö som var de första riktigt stora anläggningarna hos privatpersoner, 10 kW vardera. De fick uppdraget efter att de tillsam-

mans med kunden räknat på vinsten av att montera solceller samtidigt som ett planerat takbyte. Det visade sig ge en stor besparing genom sänkta arbetskostnader, enkel logistik, ROT-avdrag och statlig subvention så kunden beslöt att göra båda samtidigt.

Under arbetet fick de anpassa anläggningen efter taket eftersom villorna var byggda i vinkel, en panel monterades lodrätt och två vågrätt.

– Det är inga problem och ställningspanelen fungerar till alla typer av tak, säger Stefan. Infästningsdetaljerna är bra att arbeta med och det finns inga frågetecken även om man gör anpassningar, menar han.

Idag fungerar de driftsatta systemen väldigt tillfredsställande.

– Det har visat sig att de genererar el även under dagar då det inte finns en minsta gnutta till sol. Det var mer än vi hade trott, säger Stefan. Denna något oväntade vinst har självklart fått god respons hos kunderna. Dessutom är solenergi är en investering som ger snabb avkastning, avslutar han. •



Bevego utökar samarbetet med Jämtkraft

I början av februari var Bevego-personal på utbildning hos tillverkaren av BevegoLine SolEI, företaget Swedmodule i Glava, några mil söder om Arvika. Där fanns också återförsäljare av produkten och elbolaget Jämtkraft som nu satsar stort på solenergi och har valt Bevego som samarbetspartner.

Gerry Persson, Butiksansvarig på Bevego i Malmö var en av deltagarna på utbildningen. Han berättar hur de gick igenom tekniken, delade erfarenheter från genomförda projekt för att sedan gå vidare med att utveckla samarbetet.

– Det var mycket givande att träffas hos tillverkaren på det här sättet, säger han. Många bra samtal och lösningar kunde diskuteras.

SOLENERGIN GER NYA KUNDER

Jämtkraft erbjuder numera sina kunder solels-paket i tre storlekar. När de nyligen skickade ut en första intresseförfrågan i Jämtland fick de svar från fler än 400 potentiella kunder. Snart ska man hålla informationsmöte i Östersund och då kommer både Bevego och certifierade montörer att finnas på plats för att berätta om produkten, tekniken och fördelarna med sol.

Även Jämtkraft dotterbolag, Dalakraft och Enkla elbolaget säljer sol. Det handlar främst om kunder som vill producera sol till det egna hushållet, men också för att sälja till Jämtkraft.

– I Öresundsregionen och hela södra Sverige är det en mycket stor efterfrågan efter sol,

säger Gerry. Tillsammans med Jämtkraft kan vi nu nå ännu fler intressenter och framtida kunder.

”solel anpassad för våra svenska förhållanden

BEVEGO GER ÖKAD TRYGGHET

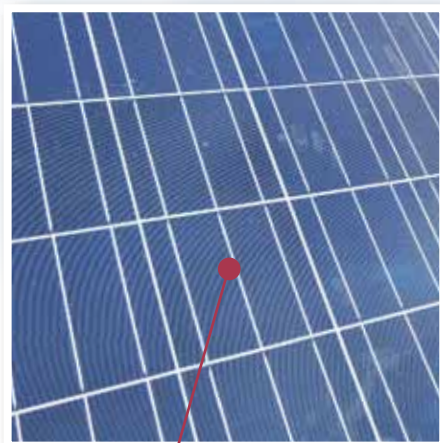
– Vi har många soltimmar och produkten är speciellt anpassad för våra svenska förhållanden, säger Gerry. BevegoLine SolEI har etsat glas med en skrovlig yta vilket gör att alla strålar och all energi kan tas tillvara.

– Det brukar handla om 5–7% högre upptagningsförmåga jämfört med belagda anläggningar och det är mycket när det gäller en sådan här investering, säger Gerry.

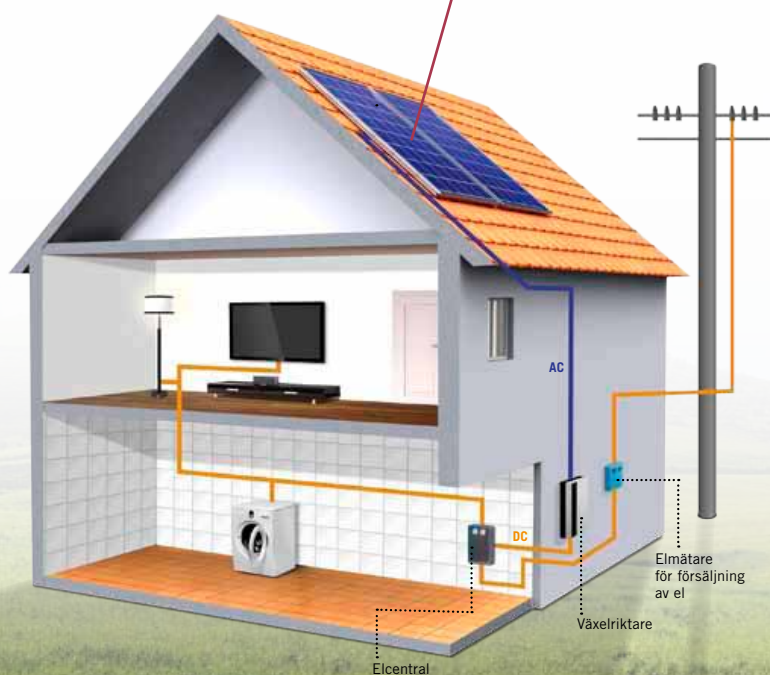
Samarbetet mellan Bevego och Jämtkraft ger också kunderna en ökad trygghet.

– När en kund gör en investering på en kvarts miljon vill de gärna ha med en seriös aktör

som säkerställer produktens kvalitet och kan bistå med service, menar Gerry. •



Detalj av BevegoLine SolEI.





Tommy Sigfridsson, ägare
till Johanssons VVS Isolering AB.



Alutec beklädda rörskålar mot värmebatteri.

Lätthanterlig produkt sänker kostnader

Xylem (före detta Flygt) är en av Sveriges största pumptillverkare och på deras produktionsanläggning i Emmaboda arbetar ca 1100 personer. På anläggningen har de satsat mycket på värmeåtervinning och ett företag som gjort flera installationer där är Johanssons VVS Isolering AB. Bevego levererar materialet.

Nya produkter med förbättrade egenskaper dyker ständigt upp i Bevegos sortiment, BevegoLine Alutec är en sådan. Det är en UV-beständig, aluminiumbegrädd plastplåt på rulle som kan korta montagetiden med upp till 50–80%. Detta är tack vare produktens låga vikt och att den inte kräver några specialverktyg. Dessutom är den okänslig för yttre påverkan vilket gör den smidig att arbeta med. Arbetssättet är detsamma som för plastplåt så ingen speciell utbildning behövs.

ENKEL ATT ARBETA MED

Mattias Palmér är Utesäljare Isolering för Bevego Sydost och han menar att produkten har flera fördelar.

– Om man tänker hur vanlig aluminiumbegräddnad kräver prefabricerade enheter, borrar, klipp med metallsax så är det ett tungt

och tidskrävande arbete. Väljer man istället BevegoLine Alutec klipper man till materialet från rullen med en helt vanlig sax direkt på installationsplatsen, berättar han.

Tommy Sigfridsson, VD på Johanssons VVS Isolering AB fick höra talas om produkten från Mattias och valde att använda den i Xylems fabrik.

– Den passade ypperligt för platsen vi arbetade på, det var utomhus under ett skärmtak, säger han. Smidigheten och den enkla hanteringen var speciellt lockande. Dessutom håller produkten formen, om den får bucklor går de snabbt tillbaka till sin ursprungliga form.

– Den är oerhört förlåtande, säger Tommy och lyfter att detta också kan eliminera momentet utbyte av skadade enheter.

KRAFTIGT SÄNKT ARBETSTID

– Vårt mål är att sänka kostnaderna för kun-

derna och då är detta ett oerhört bra alternativ eftersom både arbetstiden och totala kostnaderna sänkts kraftigt, säger Tommy. Under just detta uppdrag sänkte vi arbetstiden med hela 50% vilket gjorde både oss och kunden positivt överraskade, fortsätter han.

Resultatet var till och med bättre än förväntat.

– Vi anade att arbetstiden skulle förkortas eftersom vi kunde jämföra med den vanliga plastplåten och förväntade oss en halvering, säger Mattias. Att tidsvinsten blev så stor i just detta fall beror mycket på att de arbetat på hög höjd och tack vare rullen slipper klättra upp och ner för att hämta material.

– Vi kommer absolut att fortsätta använda BevegoLine Alutec på passande projekt, avslutar Tommy. ●



➔ **Är du nyfiken på BevegoLine Alutec plastplåt?**

Kontakta din filial eller läs mer och beställ den direkt i vår e-handel på bevego.se

Artikelnummer: BATP1225

Smart byggmetod ger moderna bostäder till rimligt pris

I Knivsta strax utanför Uppsala pågår just nu ett projekt som kommer att resultera i 124 nya små lägenheter. Lägenheter som är smart planerade, har de viktigaste funktionerna och säljs till ett mycket förmånligt pris. Bevego har uppdraget att leverera en komplett ventilationslösning hit.

Projektet är en nybyggnation som sker med en smart byggmetod på ett industriellt sätt, lägenheterna byggs nämligen i prefabricerade moduler som sedan sätts ihop i en stomme. Metoden är mycket effektiv och sänker både kostnader och byggtid, dessutom minskas mängden spillmaterial. Detta sänker så klart också priset på slutprodukten utan att ge avkall på kvalitet och standard. Lägenheterna i Knivsta kommer att ingå i en bostadsförening, BRF Eda. Tack vare sitt förmånliga pris och låga avgift är de speciellt lämpliga för studenter men passar alla som söker ett mindre och smidigt boende med bra läge. Den här typen av byggande ses som en smart och snabb lösning på den akuta bostadskrisen i flera svenska tillväxtregioner.

VENTILATION MED HÖGA KRAV

– Intresset är mycket stort för detta projekt och alla inblandade arbetar intensivt för att det ska bli så bra som möjligt, säger Håkan Askemar, projektansvarig säljare, Bevego Uppsala. Vi ser att det finns en växande marknad för liknande projekt inför framtiden, därför vill vi redan nu visa vad vi kan och bygga upp goda

relationer med våra samarbetspartners. Därför måste våra leveranser fungera klockrent för att passa de andra leverantörerna, fortsätter han.

Bevego är totalleverantör av ventilationslösningen till BRF Eda och samarbetar bland annat med Dahl som levererar både VA och VVS.

– Vi har tillsammans med Junior Living haft ett mycket väl fungerande samarbete för att hitta en lösning som klarar de höga kraven på låga ljudnivåer. Vi provade flera olika aggregat och valde till slut ett från Systemair. På byggsplatsen pågår just nu markarbeten men eftersom lägenheterna prefabriceras har vi redan gjort den första leveransen. Våra leveranser kommer att ske enligt konceptet "just-in-time", så att vår kund får precis rätt material vid precis rätt tillfälle i produktionen, säger Håkan.

GEMENSAM IDÉPROCESS

Samarbetet mellan Junior Living och Bevego inleddes tidigt och grundades på tidigare gemensamma projekt.

– Det har varit mycket bra att ha med Bevego redan i projekteringsfasen, säger Jan Pettersson, en av grundarna till Junior Living AB. Vi har kunnat bolla tankar med dem och de har kom-

mit med nya idéer och förslag på lösningar. Dessutom har Bevego som mål att leverera materialet i ett paket för varje lägenhet så att vi slipper ligga på lager och plocka ihop komponenterna själva, fortsätter han.

Jan berättar också att framtiden ser ljus ut för deras kompakta lägenheter.

– Vi har 380 stycken på gång just och räknar med ett par tusen inom några år. Våra kunder är allmännyttans bostadsföretag och kommunala bostadsbolag men också privata aktörer som ser många fördelar med att bygga den här typen av flexibla bostäder, säger han. •

! 124 lägenheter i BRF Eda

Storlek: 1:or på 32 m²

Pris: 590 000–880 000 kr

Avgift: 2000 kr

Inflyttning: vår/sommar 2014

Alla har balkong, badrum och komplett köksdel med diskmaskin.



Källa: Saidac Communication.



Visningslägenhet finns uppe nu.
Läs mer på juniorliving.se

Från ångkraftverk till upplevelsecentrum

I Västerås pågår just nu ett mycket spännande projekt, ett snart hundra år gammalt ångkraftverk på 30 000 m² ska byggas om till energitekniskt centrum och upplevelsebad. Uppdraget ligger hos Peab och första etappen innefattar badet som ska stå klart hösten 2014. Bevego har levererat Spirorör och montage-material till kunden Hoist Energy som ansvarar för ventilationsarbetet.

Den gamla fastigheten där Västerås ångkraftverk tidigare huserade är förklarad som byggnadsminne tack vare sina arkitektoniska värden. Ursprungligen hade verket bara fyra ångpannor vilka skulle fungera som reservkraft till vattenkraftverket i Älvkarleby. Men när man under 30-talet byggde snabbstartade tornpannor fick kraftverket stor betydelse. Dessa genererade nämligen el redan efter 20 minuters uppvärmning. Teknologin var unik och drog nyfikna besökare från hela världen. Man var också tidiga med att införa rökgasrening här.

UPPLEVELSER PÅ FLERA NIVÅER

Nu vill man koppla samman historia och framtid genom att anlägga ett energitekniskt centrum i byggnaden. Ambitionen är att bevara den unika tekniska utrustningen, inspirera till framtida lösningar och skapa en modern mötesplats för klimat- och energifrågor. I planen finns hotell och museum men först ut är upplevelsebadet. Det kommer att bli ett nyskapande bad med fyra långa vattenrutschkanor, biogrotta, klättervägg och mycket annat. Genom att använda digital teknik som projiceringar, 3D-effekter, ljussättning, mönster och filmer kom-

mer miljöerna att vara i ständig förändring. Alla sinnen kommer att stimuleras och varje besök blir en unik upplevelse.

HÖG HÖJD OCH FUKTIG MILJÖ

– Det kommer att bli riktigt fräckt när det är klart, säger Jimmy Andersson, Regionchef på Hoist Energy. Han berättar att de stora utmaningarna har varit att arbeta på hög höjd och att hitta rätt monteringsmaterial.

– Vi har monterat stora kanaler genom den 30 meter höga byggnadens åtta våningar. Dessutom har vi gjort anpassningar efter rutschkanorna vilket har krävt mycket samordning med andra leverantörer, säger han. Montage-materialet de använt är tillverkat av varmgalvaniserat stål med korrosionklass C3.

– Eftersom klore i vattnet äter på rostfritt stål var vi tvungna att hitta alternativ för alla delar, intill minsta skruv. I den processen har Bevego varit väldigt hjälpsamma, säger Jimmy.

SPECIALBESTÄLLNINGAR OCH LOKAL UTKÖRNING

Mikael Sundström, säljare Bevego Örebro har tagit emot order på materialet.

– Det är ett spännande och väldigt udda pro-

jekt, säger Mikael. Han berättar att de tagit hem flera specialprodukter eftersom de måste uppfylla kraven på funktion och hållbarhet i den varma och fuktiga miljön. Leveranserna till byggplatsen har skett med lokal utkörning från Bevego Västerås, de har också har erbjudit lagerhållning av materialet.

– Vi har samarbetat med Hoist Energy i nära 20 år och det har alltid fungerat bra. Så även i detta projekt, säger Mikael. Det håller Jimmy med om. Han är speciellt nöjd med sin kuniga personal som hittat lösningar i detta något ovanliga projekt.

– Vi har bra folk helt enkelt, avslutar han. •



Fotograf Pelle Nilsson.

! Vill du veta mer om Kokpunkten?

På kokpunkten.se kan du följa arbetets framfart. Där finns också filmer om husets historia, tekniska lösningar och visioner för framtiden.



Nytt kraftvärmeverk med unik teknik



Källa: Mälarenergi

Intill det gamla kraftvärmeverket i Västerås bygger Mälarenergi nu Block 6 – en ny samförbränningsanläggning. De äldsta delarna i den befintliga anläggningen ska fasas ut och ersättas med ny världsunik teknik. Arbetet påbörjades 2012 och ska vara klart för invigning och drift hösten 2014.

Den nya anläggningen ska producera el och fjärrvärme precis som den gamla men är inte låst till ett bränsle utan kan hantera en mix av avfalls- och biobränslen vilket ger en stor flexibilitet och hög leveranssäkerhet. Anläggningen är i nuläget den enda i världen av denna typ och kommer att ha en maximal kapacitet på 60 ton tillfört bränsle per timma.

KRAV PÅ HÖG BRANDKLASSNING

Ett av företagen som arbetat på denna byggplats är Hansson & Ekman Isolering AB. De erbjuder främst montering av teknisk isolering men också injustering av ventilations- och rörinstallationer,

rör/ventilationsmärkning, drift- och skötselplaneringar (DU) av anläggningar. Tomas Larsson, projektansvarig hos Hansson & Ekman berättar att de på Block 6 utfört isoleringsarbete, injustering av ventilation och märkning av rör och ventilation. Claes Fältskog, Utesäljare Isolering och Ventilation, Bevego Region Mellan har tillsammans med Tobias Sundqvist, säljare på Bevego Västerås servat Hansson & Ekman Isolering med allt material de behövt. Bland annat har de levererat Paroc rörskaal och Armaflex Ultima, en produkt som tagits hem speciellt för detta projekt tack vare dess höga brandklassning.

Närheten till den lokala filialen med lagerhållning av flera nödvändiga produkter var

avgörande för valet av Bevego som leverantör berättar Tomas.

– Möjligheten att snabbt få hem specialvaror och dagliga leveranser har också underlättat vårt arbete, säger han. Bevegos service från dem har fungerat mycket bra. •



Mer om projektet Block 6 hittar du på malarenergi.se

Bevego breddar sortimentet inom industriell ventilation

Nyligen tecknade Bevego och Nordfab Ducting ett partneravtal som innebär att Bevego nu exklusivt säljer och distribuerar produkter från Nordfab Ducting på den svenska marknaden. Tillsammans kommer parterna nu att utveckla erbjudandet i segmentet plåt och ventilation.

Sedan tidigare är Bevego representant för Nederman på den svenska marknaden när det gäller högkvalitativa produkter för stoftavskiljning. När Nederman hösten 2013 förvärvade Nordfab Ducting kompletterade de sitt utbud med rör och monteringsmaterial för industriell ventilation. Dessa produkter finns nu tillgängliga i Bevegos sortiment. Nordfab Ducting har dessutom egen tillverkning vilket ger stora möjligheter för anpassade lösningar.

LOKAL FÖRANKRING STOR FÖRDEL

– Bevego var vårt första och enda val, säger Erik Törnqvist, General sales manager på Nordfab Ducting. Förutom ett brett sortiment med starka varumärken har de också ett utbrett och väl fungerande distributionsnät med sina filialer från Luleå till Malmö. Deras lokala förankring och goda kontakter med lokala aktörer är också en stor fördel eftersom många företag använder sig av lokala samarbetspartners.

Dessutom är det roligt att få arbeta med så kunnig personal, fortsätter han.

Erik ser mycket positivt på avtalet och tror att det kommer att vara till stor nytta för dem båda och inte minst för kunderna.

– Det är ett långtgående avtal med stor öppenhet, ett givande och tagande från båda parter för att skapa ett bra erbjudande, en riktig win-win situation, säger han.

REDAN STARKT ERBJUDANDE STÄRKS

Thomas Bengtsson, Affärsområdeschef Ventilation på Bevego, ser partneravtalet som ett stort steg i rätt riktning.

– Det är helt i linje med vår affärsidé att bredda sortimentet och stärka vårt helhetserbjudande, menar han. Genom partnerskapet kan Bevego nu kraftigt utveckla segmentet industriell ventilation, dessutom med ett företag som äger och tillverkar sina produkter.

– Det finns en stor marknad för denna typ av produkter och att vi nu kan leverera dem

gör oss till en ännu mer komplett leverantör. Vår samlade kompetens kommer också att ge kunderna ett starkare erbjudande som de kan känna sig trygga med, säger Thomas.

FULLTECKNAD AKTIVITETSPLAN

Samarbetet är redan i full gång och på agendan står gemensamma aktiviteter med information till kunder, kampanjer, demonstrationer och minimässor. Bevegos personal får fördjupad utbildning och kunskaper om de nya produkterna. Planen är att arbeta mycket med gemensamma kundbesök eftersom det har visat sig skapa en god kundnytta.

– Vi går helt enkelt "all in" med varandra, säger Thomas och ser fram emot alla nya möjligheter som avtalet skapar. •



Visste du att...

- det är lag på att fallskydd måste användas vid allt arbete på höjder över 2 meter.*
- personliga fallskydd (selar med tillhörande utrustning) alltid ska användas där det ej finns godkända räcken eller ställningar. Även vid passager där skydd saknas.*
- det är arbetsgivarens skyldighet att tillhandahålla personligt fallskydd åt sina anställda.*
- det är arbetsgivarens skyldighet att utbilda personal i användandet av fallskydd.*
- alla fallskydd ska genomgå en årlig besiktning för att vara godkända.*

*AFS 2001:1

- där det framkommer att arbetsgivaren är skyldig att skydda arbetstagare mot skada genom fall.

AFS 2001:3

- där det framkommer att arbetsgivaren skall tillgodose utrustning och utbildning om personlig skyddsutrustning.

SS-EN 365:2004/AC:2007.

Personlig fallskyddsutrustning. Allmänna fordringar för bruksanvisningar, användning, underhåll, periodisk kontroll, reparation, märkning och förpackning.



—————> **BESÖK GÄRNA VÅR E-HANDEL PÅ BEVEGO.SE** <—————

Avs: Bevego, Box 168, 441 24 Alingsås

B

Porto betalt

410939400